

КООПЕРАТИВНА РЕСПУБЛІКА

економ.- суспільний місячник. рік видання IV

№

4

„CO-OPERATIVE REPUBLIC“

UKRAINIAN MONTHLY REVIEW, Lwiv — Poland

„LA REPUBLIQUE COOPÉRATIVE“

REVUE MENS. OUKRAÏNIENNE, Lwiv — Pologne

„DIE GENOSSENSCHAFTSREPUBLIK“

UKRAINISCHE MONATSSCHRIFT, Lwiv — Polen.

Господарська криза і кооперація.

Є всілякі пояснення причин господ. криз, але всі ті економічні теорії виявилися неvistарчаючими. Найстаршою з теорій криз є теорія швейцарського економіста Сісмонді, котра за причину криз уважала неvistарчаюче споживання серед народніх мас. Сісмонді має без сумніву рацію, але його пояснення не викриває ще цілої складності проблеми. Безумовно можна сказати, що головною економічною причиною криз є дісгармонія між продукцією і консумцією, що Маркс назвав коротко анархією капіталістичного господарства. Капіталізм наставляє господарство лише в другій мірі на покриття потреб, в першій же мірі думає про збогачення одиниць. Індустрія й торгівля працюють все більше в ширину, в безмежність і шукають все нових користей, нових теренів для збуту.

Ця анархія в сучасному господарстві зменшується через розвиток картелів і трестів лише частинно. Колиб картелі були дійсно в силі усунути анархію капіталістичної продукції, то прим. Злучені Держави Америки, де трести наймогутніші, не перебувалиб зараз такої жахливої кризи. Щоби кризам поступенно відібрати ґрунт — не треба оставляти влади в руках капіталістичних продуцентів. Нарід, точніше зорганізовані споживачі мусять прийти в цілому світі до слова і привести всім на память ту істину, що виробництво не є ціллю самою для себе, що воно має служити потребам суспільства, спожиттю.

Очевидно, треба розрізняти корисну від менше корисної або й шкідливої продукції. Але навіть корисна продукція має свої границі, бо не кожна кількість найпотрібніших річей може бути зараз зконсумована. Найбільш потрібна і найздоровіша з усіх праць — сільсько-господарська — переживає нині теж кризу а саме тому, що вона

*) Цю сильну і надзвичайно глибоку статтю надіслав нам шан. Автор і прихильник нашого журналу у німецькій мові, з якої ми зладили переклад. — Р е д.

у великій більшості зорганізована по капіталістичному і залежна від збуту за границями своїх держав.

Притім не треба забувати, що сільсько-господарське виробництво у порівнянні з промисловим має ту вигоду, що може бути спожитим на місці в значно більшій мірі, як то друге. Зерно, масло, яйця, городовина, овочі і м'ясо — це найпотрібніші харчі і їх спожиття може сильно збільшуватися в роках більших урожаїв. *) — Зате не можна багато збільшити спотребування виробів з металю, текстилю, меблів, не кажучи вже про люксові предмети, коли надійде надпродукція у тій галузі. До цього слід додати ще й те, що у капіталістичній індустрії виробляється чимало непотрібного; один німецький промисловець і письменник, В. Ратенау твердив навіть, що такого краму фабрикується аж третину всієї пром. продукції. Капіталістична конкуренція веде до надпродукції і надмірної реклами, якої метою є спокусити консумента на зайві витрати. Чим менше вартісний товар, тим безсоромніша реклама. Чимало споживачів дається збаламутити і тратить не лише гроші, але часом і здоров'я. Гроші розійдуться, нема їх часом на потрібні речі і серед населення поширюється примусова ощадність; воно купує не багато.

Від криз терпить індустрія, сільське господарство і торгівля. В тім чимала вина також торгівлі. Є за багато торгівців у світі а за мало таких купців, що управляли б справедливу торгівлю. Приведемо лише один примір і то з Чехословаччини, отже все таки не якогось дуже відсталого краю. В теплицькій окрузі, де є 100.000 мешканців, є 3000 торгівців, це значить, що одно підприємство припадає на 33 душі населення. Що надмірне збільшення числа посередників підносить значно ціни предметів прожиття, це признав недавно один представник купецтва, котрий (на сторінках „Prager Tagblatt“-у) думає спинити зріст малих склепів тим способом, що заведеться для купецтва обов'язок виказатися доказом уздібнення. Італійська влада заборонила, як відомо, відкривання нових споживчих склепів. Ця заборона обов'язує через 5 літ, вона не відноситься однак до кооперативів і до фабричних кантин. Коли нині в Італії хтось хоче відкрити новий споживчий склеп, мусить наперед доказати, що мешканці його дільниці мусять йти дуже далеко до найближчого склепу. Коли йому вдасться цей доказ, то тоді може внести прохання про дозвіл на склеп; прохання ці трактуються дуже строго і в більшості випадків, по місяцях вижидання, приходить відмовна відповідь. Такою поведінкою хочуть спинити банкруцтва і конкурси тих склепикарів, котрі приступають до інтересу без відповідного капіталу. Такими мірами уряд хоче спинити теж зріст надмірного числа посередників. **)

Але життя здорожується не лише наслідком завеликого числа посередників; не менш шкідливим є зріст інших, т. зв. непродуктивних професій. Число урядовців по війні у більшості держав зросло

*) Очевидно теоретично, при умові відповідної покупної здібності населення, в першій мірі самих дрібних хліборобів. Там, де хлібороб (як у нас) навіть в роках „надпродукції“ — з весною вже голодує, бо мусів все випродати і то за „песі гроші“ — очевидно не може бути мови про збільшення спожиття між селянством. — Р е д.

**) Думаємо, що цього роду та шійними методами не можна досягти бажаної мети, бо це рівняється уділенню фактичного монополю існуючим вже нині склепам, а кожний монополь веде врешті-решт до визиску покупця. — Р е д а к ц і я.

над міру, особливо військових, податкових і митних. Нині є значно більше вояків, як до війни, і вони коштують, особливо малим державам, за багато. Непевне політичне положення Європи примушує навіть найменші держави до зброєнь. Податки стають все більші й більші і це без сумніву впливає на коштовність життя.

З другої сторони до найвищого розцвіту дійшла протекційна система. Такої митної боротьби, яка тепер ведеться, не було в Європі навіть в середньовіччю. Всі держави штучно плекають індустрію, якої кошта виробництва через те скачуть в гору. Мовляв: тим зміряємо до повної господарської самовистарчальності і протиставимось заграниці. Всюди видно китайські мури митних охорон і кріси вояків. Рух товарів і людей над міру утруднений. Пашпорти, що до війни були звичаєм тільки російської поліційної держави, стали загальною хворобою, а крім того ще вимагається „віза“ для заграничної поїздки.

Як-би Європа була федерацією держав, то можна б жити спокійно й дешево, бо браку товарів тепер нема. Тільки не вміють тих товарів розділити рівномірно. Купна сила населення не збільшилася, бо забагато дїбр йде на непродуктивні цілі.

Дуже важну роль у загостренні кризи грає теж спекулятивний капітал, а особливо банки, котрі є до послуг всякого діла, що обіцяє високий процент, хочби це було навіть шкідливе діло. Кілько-ж то землі в Європі ще не управлено! У південній Франції годі дістати грошей на канали і на зрошення землі, „бо це не приносить відповідного проценту“. Корисности роботи, її потребиности капітал, що працює на зиски, не бере на увагу. Надміру багато вироблюється напиктів, цигар, перфумерії і под., бо це все приносить високий зиск. Колиб не карали за вживання і продаж трійливих наркотиків*), то капітал радо станувби до цієї праці. В сучасному суспільстві капітал став володарем — тоді як він має бути слугою суспільства. Капітал — як вогонь — може бути в ужиттї корисний або шкідливий. Може служити для варення страв, але може теж все спалити і знищити.

Як є за багато посередників, так само є за багато банків. Підчас цієї кризи в Злучених Державах полетіли у пропасть сотні банків, що досі безкарно спекулювали. Чи та спекуляція не є небезпекою для суспільства? І чи взагалі потрібно стільки банків? Нинішні люде шукають легких занять, що моглиб їх збогатити. Банківництво, торгівля, державна і військова служба, адвокатура й політика це найбільш глядані і переповнені заняття. Навіть ті, що виконують найкорисніші з усіх занять, часто мріють про перенесення у велике місто. Ці міста переповнені галапасним елементом і стають осередком безробіття, зависти, ненависти й боротьби. Призабуто приповідку: „*Hat der Bauer Geld — hat es die ganze Welt*“ (коли має гроші селянин, то мають їх усі). Міське населення, що стає чимраз численніше, не може само одно удержати торгівлі й промислу. Треба шукати збуту за кордонами і часто забувається, що мається ринок під носом: серед власного селянства; але для того власне треба піднести його, а не жертвувати ним ради добробуту міських галапасних професій.

Що значить селянський ринок, це відчують, коли відпав ринок Росії. Комуністична господарка спролетаризувала селян і вони не

*) Опіум, кокаїна і др. (Р е д).

годні навіть у себе в краю закуповувати стільки, що купували давніше. У многих околицях вернуло селянство до натурального господарювання; по селах роблять тканини і домашні прилади. В цім є власне користь з хліборобства, що легше можна стати самовистарчальним. У противенстві до промислової продукції, рілничка може зробити селянина незалежним від міст. Хлібороби можуть в крайньому разі жити без торгівлі й промислу, але ці останні без хліборобів загинуть. Великий китайський релігійний учитель Конфуцій для того прирівняв хліборобство до коріння дерева, а промисл і торгівлю до його галузів. Коли коріння захворіє, галузки й листя всихають і відлітають. Деякі економісти, особливо відомий Вернер Зомбарт, котрий без сумніву володіє геніяльною інтуїцією, передсказує в майбутньому найбільшу роль селянам і ремісникам. Я з проф. Зомбартом вповні поджуюся, бо бачу, що хліборобству припадає щораз більша роль, особливо ж городництву. У такому великому місті, як Берлін, говорять уже про т. зв. „міських селян“, отже про створення таких районів, де-б робітники і урядники могли займатися управою городовини і садовини побіч своїх бюрових чи фабричних занять.

Є ще одна причина кризи, про яку говориться мало. Нинішня криза тяжча, як попередні, бо є не лише господарською, але й моральною. Війна й революція пірвали нитки солідарности між народами і клясами. Ідеал солідарности, до якого людство завше стреміло, здається тепер більш віддаленим, як коли небудь.

Людство і народи моглаб попхати наперед якась нова наука, новий ідеалістичний світогляд. Але досі нема такої науки. Війна зробила з людей радше егоїстів, як альтруїстів. Стару віру, давні звичаї почасти втрачено, але ніякої нової не створено; як наслідок егоїзму страшенно поширився песимізм. На місце зруйнованої шляхоцької і військової чести не вступила ще честь праці і гуманізму.

Але вигляди не є такі чорні, як часто думають. Коли військова честь давніше була так сильна, що вела людей на смерть, то чому ж не моглаб так само сильною стати у майбутньому честь праці і честь солідарности? Коли можна було вмирати на війні, то чому ж не можна навчитися жити для народу, суспільства, для цілого людства? Людина опановує нині не лиш землю, але й повітря — чому ж не навчитися їй опанувати саму себе?

Питання — яку роль може відіграти кооперація в опануванні кризи? По перше: кооперація це є регулювання господарства і інтересі широких народніх мас. Кооперативна організація означає поступенне витискування капіталістичної зискової господарки і анархії у продукції та обміні. Павда — ставлять собі таку ціль також капіталістичні картелі й трести, але вони роблять це для збогачування малої групи людей, яка, так сказати, живе добре коштом других. — Якби капіталістам вдалося урегулювати господарські відносини, то все таки таке господарство буде несправедливе і невиносиме, бо буде вестися кошом народу. У протилежности до капіталізму веде кооперативне господарство до кооперативної демократії. Рішачим моментом не буде посідання або капітал, але людина сама, а передовсім її справність. Через поширення сітки кооператив буде виключене ріжнородне галапасництво. Тому що в коопер. головну роль грає не капітал, тільки особа людини, отже особисті прикмети кожної

людини дійдуть знову до пошани. Добру людину зачнуть цінити більше чим багату. Так кооперативна організація здійснить етичну культуру практично, без морального проповідництва. Данський селянин через могучу кооперативну організацію стався не лише найзаможнішим, але теж найосвіченішим нині і найчеснішим селянином. Найчесніші є звичайно ті народи, де кооперативний рух пішов найдалі вперед. Ми тим не хочемо сказати, що кооперативна організація сама вистарчає, щоби зробити людей кращими — але вона є одним з найважливіших чинників для їх направи; вона-ж має стреміти до того, щоби поправити не тільки матеріяльний, але й моральний стан людини.

Кооперація чи кооператизм представляє собою квінтесенцію позитивних елементів з християнства, капіталізму і соціалізму. Не все є у капіталізмі лихе і кооперація бере від нього (а саме від старого, передкартельного капіталізму) свободу конкуренції і господарську вільність. Богато є доброго у соціалізмі; кооперація позбавляє його тільки елементу насильства, робить його свободним. Можливо, що в релігії є все ідеальне, але вона не є практичним вченням, а кооператизм єднає ідеал з практичним життям. Коли кооператизм станеється світоглядом людства, то і світове господарство не буде страждати від криз, як це діється сьогодні.

Проф. Др. В. Тотоміанц.

ПРОБЛЕМИ КООП. ОРГАНІЗАЦІЇ І ПРАКТИКИ.

Організаційні проблеми нашої спож. кооперації.

(Закінчення*).

3. Окружні Союзи Споживчих Товариств.

Можнаб висувати аргументи за доцільністю дво-ступневої схеми будівництва споживчої кооперації на Зах. Україні. Та думаю, що три-ступневисть вже так вкорінилася, що треба залишити її поки що непорушною. Необхідно одначе її реорганізувати. Рівночасно з фузією спож. т-в мусимо пропагувати та переводити в життя і фузію сучасних П.С.К. Мусимо творити великі окружні союзи, яких оборот дозволявби на вагонові замовлення поодиноких товарів. Думаю, що зайвим буде наводити тут господарські користи такого злиття П.С.К. Ці користи зрозумів Р.С.У.К. і Центросоюз, коли вони стали на становищі великих О.С.К.

З розвитком спеціалізації на низах, коли повстануть великі споживчі т-ва та великі районів сільсько-господарські т-ва, ця спеціалізація мусить піти і вгору. Приймаючи за підставу дво-ступневисть організації (з прикладом „Маслосоюзу“), сільсько-господарська кооперація перебере в свої руки сучасні незначні операції П.С.К. в галузі с.-г. збуту і закупу. — Отже майбутні О.С.К. будуть чисто споживчими.

Коли готівкова продаж та самовистарчальність споживчих товариств стане фактом, то тоді й окружні союзи (О.С.К.) зможуть прода-

*) Гл. „Кооп. Респ.“ за березень 1931.

вати за готівку і стануть самовистарчальними. Возьмім наш приклад. Союз об'єднує 100 самовистарчальних т-в, які закуповують місячно (пересічно) на 2.000 зол. за готівку. Отже місячний оборот союзу буде 200.000 зол. Кожне т-во виконало свій обов'язок супроти спілки та внесло половину власних уділів, отже по 2.000. Тоді білянс спілки (О.С.К.) — буде слідуючий

АКТИВА		ПАСИВА	
Запас товарів	200.000 зол.	Уділи	200.000 зол.
Льокації	50 000 „	Зап. фонд	60.000 „
Движимости	10.000 „		
	<hr/> 260.000 „		<hr/> 260.000 „

Приймаючи на увагу, що такий союз, заощаджуючи на дисконті, відсотках та інших видатках, придбає на зап. фонд бодай 60.000 зол., — він буде вповні самовистарчальним. З того прикладу бачимо, що самовистарчальні споживчі т-ва створять самовистарчальний О.С.К. На сильних підвалинах (кооп. І. ст.) збудуємо сильні стіни нашого кооперативного будинку. Чим накриємо нашу будівлю?

4. Роля „Народної Торговлі“ і „Центросоюзу“.

Ці дві центральні, а згідно фактично Н.Т. є тепер товарною централею споживчої кооперації. „Народна Торговля“, Краєвий Союз Споживчий — вважається кооперативною III. ступня. Та склад членів і діяльність Н.Т. вказують на те, що у ній змішані всі ступні. — Членами є особи фізичні (І. ст.), кооперативи (II.), П.С.К. (III.). Н.Т. веде детальні склади для фізичних членів (І. ст.), гуртовні для кооп. (II ст.) гуртвню для П.С.К. (III. ст.).

Признаючи заслуги Н. Т., найстаршої нашої економічної установи, не можна однак поминути мовчанкою її хиб. Мішанина членства насуває підозріння, чи не порушує Н. Т. основної ознаки кооперативи — рівноправності членів. Коли поруч себе засідають кожний з одним голосом: — споживча кооператива (= 100—200 фіз. чл.), уповноважений від 17-ти фізичних членів (перша група уповноважених), уповноважений від 100 фіз. членів (2-га група уповноважених) і П.С.К., що заступає 5—10 тисяч фіз. осіб, — то всякому ясно, що тут різко порушено рівноправність членів, одну з найосновніших, прямо елементарних засад кооперації:*)

Продаж алкогольних напитків і то в установі, що є на очах всіх кооп. низів — ділає злим приміром і деморалізує, коли зважити, що одночасно в статутах кооператив II-го ступня ставиться точка про заборону продажі алкоголю. Продаж товару приватним купцям (Українцям чи Жидам — все одно) надає Н. Т. капіталістичного характеру. З кооперативного боку ця торгівля для зиску не знаходить жадного оправдання. Вона недопустима. Ці ухили, ці недомогання надають Н. Т. рис, невластивих кооперативі. Н. Т. це по своїй організації і діяльності такий кооперативний оригінал, якого не знає кооперативна практика чужих країн. Чому Н. Т. не пішла за при-

*) Статут Н. Т. передбачує таку участь членів в Заг. Зборах:

- 1) по 1 делегатові від правних осіб (кооп-ва чи ПСК).
- 2) 30 уповажених від перших 500 фіз. членів (один уповажений на 17 осіб).
- 3) по 1 уповаженому від кожної дальшої сотні фіз. членів.

кладом міських споживчих кооператив Зах. Європи? Чому не створила сітки крамниць у Львові? Дир. Павликовський (наїзді міської споживч. кооперації) заявляє, що брак фондів не дає змоги Н. Т. творити ці крамниці. Ці фонди зв'язані заосмотренням сільських кооператив через П.С.К.

Добре. А чому Н. Т. не веде пропаганди по міських дільницях, щоби ці фонди добути у формі уділів від освідомленого споживача? Чому Н. Т. не творила цих крамниць перед війною, коли про гроші було легше, як тепер? Чому? Тому, що Н. Т. у своїй діяльності була і є за мало кооперативною, бо вона мала дві душі — кооперативну і капіталістичну. Ця капіталістична душа покутує в ній до сьогодні.

Щоби стати дійсним і єдиним центром спож. кооперації, Н. Т. мусілаб:

- 1) згуртувати в свої члени всі П.С.К. і більші спож. кооперативи;
- 2) припинити продаж приватним купцям;
- 3) передати свої гуртові склади (для обслуговування кооператив) враз з членами кооперативами і персоналом оточним союзам (О.С.К.)
- 4) передати деталічні склади враз з персоналом та місцевими членами — місцевим споживчим кооперативам. Де таких нема, створити їх.

Що до цієї останньої точки, то переведення її в життя, річ зрозуміла, вимагалоб деякого часу; на перехідний час мігби ще залишитися цей стан, що є тепер, з тим одначе, що пляново малаб іти підготовка зміни.

Щойно тоді стане Н. Т. дійсно Краєвим Союзом Споживчим, членами якого будуть О.С.К. Щойно тоді вона сталаб кооперативною чистого типу. Маючи до діла з сильними О.С.К., вона моглаб приступити до власної продукції та поступенно ліквідувати зайві магазини товару, переходачи, де можна, на агентуру.

Колиж Н. Т. не схоче позбутися тих капіталістичних останків, що є в її душі та перевести реорганізації, — то оздоровлена спож. кооперація буде змушена шукати іншого даху для свого будинку. Тоді перед „Центросоюзом“ повстане завдання організувати самостійно споживчий відділ. З розвитком спож. кооперації цей відділ виділиться в окремий споживчий союз, а „Центросоюз“ остане централею сіл.-господарської кооперації.

При організації продукції треба починати від предметів найбільш поширених в обороті. В залежности від розміру і значіння продукційного закладу, поза союзом, їх можуть відкривати й О.С.К. (II ст.) а декуди навіть великі спож. т-ва (кооп. I ст.).

Розумію всі труднощі при переведенні в життя цього пляну, але всежтаки мусимо його здійснити.

Інж. Іван Прокопів.

Читайте, поширюйте наш журнал!

Відновіть передплату і вирівняйте залежності!

Голоси у дискусії над питанням, чи концентрація господарсько-споживчих кооператив є річ доцільна чи ні?

VI. *)

„Кооперація утворить національну фабричну промисловість, дасть засоби до існування міліонам голодного і безробітного тепер трудячого люду, спинить еміграцію, зробить наше селянство сильнішим економічно на стільки, щоб не допустити до руїни свого краю і колонізації його чужими елементами, утворить внутрішній ринок для національної промисловости“... Говорив А. Ільченко (А. Жук) в своєму рефераті, виголошеному на економічно-кооперативній лекції освітньо-економічного зїзду у Львові в 1909 р.

А неодному з його слухачів мабуть здавалося, що вистане кілька літ праці і наші споживчі кооперативи дадуть почин численним кооперативним фабрикам, які обслуговуватимуть потреби їх членів. Але прийшла війна і знищила нам кооперативний доробок.

Отож треба було знова починати з початків. І знову десяток літ праці, але до вище наміченої цілі ще дуже далеко. Ідучи за кличем ГКЧ ч. 1. 1922 р. „не буде в нас ні одного села ні одного присілка, де не зорганізовано кооперативи“, творено у нас споживчі кооперативи в кожному селі, де лиш знайшлося кілька рухливих одиниць.

Часто не було в селі належного підготування, не було розуміння завдань кооперації, але люде хотіли мати в селі свою крамничку, тимбільше, як що кооперативна крамниця була вже в сусідній громаді.

І закладали споживчу кооперативу, на яку рідко хто дивився інакше, як на крамницю, в котрій мається продавати ретельно і без ошуканства на вазі чи мірі.

Часто повставали споживчі кооперативи з числом членів, яке ледви дорівнювало числу роцдельських ткачів, а нераз бувало і нище.

(Наведу кооперативи в селах: Жаборуках 28 членів, Радемич 28, Поляна 28, Сливниш 27, Лази 25, Хвалибога 21, Воскресінці 24, Виноград 22, Гостів 25, Потік 22, Розношніці 29, Ренів 20, Торгів 26, Травотолоки 27, Тустоголови 24, Городилів 22, Зазулі 24, Нижбірок 22, Бабичі 23, Забава 16, Баворів 28 і т. д.).

Але коли число членів роцдельської кооперативи за 90 років зросло з 28 до 7.000, в наших кооперативах — „мізинчиках“ воно навіть не подвоїлося.

Що більше, і пересічне число членів в усіх наших кооперативах замість зрости змаліми в 1928 р. з 128 на 126.

*) Вміщені тут статті п. І. Блажкевичевої та п. М. Ростковича є продовженням дискусії, розпочатої на сторінках „Господарсько-Кооперативного Часопису“ над питанням реорганізації нашої кооперації, а властиво злиття слабших кооператив в одну сильнішу, обіймаючу кілька сіл. До цієї справи — за і проти — появилось вже кілька (5) статей, поміщених в ч.ч. 8, 9 і 10 „Г. К. Ч.“ а саме: дир. І. Мартюка, В. Сенишина, Інж. І. Прекопова, Дм. Гаяся та Вол. Зелика. Інтересуючихся дискусією відсилаємо до згаданих статей, рівночасно закликаючи всіх наших Читачів забирати голос, щоб всебічно цю переважну справу обговорити і дійти до якогось певного вже висліді дискусії.

Коли зважити, що висота членського уділу в наших кооперативах звичайно буває 5 зол., то як могла розвиватися кооператива навіть з 30—50 членів, маючи 150—250 зол. уділового капіталу?

От і не дивниця, що наші кооперативи задовжилися, а чужий капітал втриє перевищує власні фонди наших союзних кооператив...

Проценти від чужих капіталів, розборгування кооперативного майна, зависока адміністрація, манка, які повстали більше з неспівідомості чим із зловживання, до того зменшення торгів в наслідок господарської скрути — от ті причини, які не одну навіть сильну в початках кооперативу загнали в глухий кут.

А що вже й казати про кооперативи — „мізинчики“. Вони прямо задихалися, а їх ініціатори, немов оправдуючи себе, повторюють: „З нашими людьми нічого не вдієш“. Треба ще зважити також, що мало не в кожному селі, де кооператива існує вже кілька літ, бувші члени управи кооперативи, набувши практики в коопер. крамниці, тепер оснували свої приватні крамниці і конкурують кооперативу. Конкуренція такої крамниці бувшого директора кооперативи далеко поважніша, чим чужого продавця. Бо звичайно на чоло кооперативи вибирали маєтніших селян, які опісля мають чим поперти інтерес. Вдодатку у них широке споріднення з численними односельчанами. А як ще в ролі конкурентів кооперативи стануть два бувші члени управи і обставлять кооперативну крамницю двома своїми приватними, тоді лише особливша знижка цін на товарах може вратувати кооперативу від загибелі.

Така знижка, оскільки це залежить від самої кооперативи, можлива тільки при обниженню коштів адміністрації, як це вирахував др. Коберський в ГКЧ з 4. І. ц. р. Не торкаємося тут другої справи: скільки на знижку цін моглаб вплинути відповідна реорганізація кооп. надбудови, теж потрібна і навіть необхідна.

В цілі обниження коштів адміністрації навіть англійські кооперативи з тисячами членів зливаються по кілька в одну, про що свідчать цифри: число англійських кооператив від 1903 р. обнизилося з 1455 на 1379 в 1920 р., і на 1289 у році 1925, коли рівночасно число членів зросло з 1,987.000 на 4,500.000 у 1920 р. і 4,910.983 у р. 1925.

Зрештою всі матеріальні користи зі злиття кількох кооператив в одну представив др. К. Коберський до подробиць.

І цей рахунок певно найде зрозуміння у провідників наших сільських кооператив. Трудніше буде побороти звісний місцевий партикуляризм, який багато лиха наробив підчас визвольної війни, коли то мало не кожний повіт, а часто поодинокі села хотіли бути незалежною республікою, якої інтереси не виходили поза границі даного повіту чи села. Але ми мусимо вірити, що наш нарід має відродитися через кооперацію.

І якщо злиття кількох кооператив в одну поборе цю шкідливу зарозумілість поодиноких сіл, якщо між сусідніми громадянами, які часто по „сусідськи“ ворогують з собою, завяжуться дружні братерські взаємини, а громадяни, обєднавшись в районівій кооперативі, стануть спільно продумувати над способами боротьби зі злиднями, спричиненими капіталістичним устроєм, буде це великим моральним здобутком нашого села. Але тут треба конче, щоб до голосу господарської

скрути долучилося живе-палке слово одушевлених апостолів кооперації.

Вони мусять в першу чергу самі повірити цілою душою, що через кооперацію відродиться цілий наш нарід, що кооперативні організації мусять виховати нове покоління, яке виросте в ідеях кооперативної солідарності.

Тоді почування національної єдності само собою виступить в наших народніх масах, а всякі „місцеві патріотизми“ підуть в забуття.

Зясовуючи вище сказане, заявляю, що, на мою думку, творення великих районових на місце теперішних дібних споживчо-господарських кооператив побіч користей матеріяльних матиме також додатний суспільно—виховуючий вплив на наше село.

Іванна Блажкевичева.

VII.

Думка др. Коберського про фузіонування (злиття) трьох - чотирьох кооператив, отже сіл, в одну велику, сильну районову кооперативу з філіями по сусідніх селах приходить в пору і кожний здорово думаючий кооператор мусить признати рацію наведеним ним аргументам.

Закид деяких кооператорів, що через це члени не можуть взаємно добре пізнатися, будуть брати менше живу участь в зборах, не є обоснований. Маючи меншу скількість кооператив і то ділово наладняних, П.С.К. буде міг більше часу посвятити анкетам по тих селах, зможе скликати два й три рази в рік надзвичайні збори в кожному селі районової кооперативи, де можуть бути порушувані різні важні справи, звязані з кооперацією, з виключенням вибору надзірної ради, а крім цього раз в рік звичайні загальні збори, по черзі в котромусь селі районової кооперативи, на яких можуть бути присутні члени всіх сіл, бо добиралисяби близькі села. Отже бачимо, що через це кооперація зискалаби не тільки матеріяльно, але і під оглядом пропаганди кооперативного освідомлення, бо на надзвичайних загальних зборах і на анкетах не булоби виборчої боротьби, тільки річева дискусія над важними питаннями кооперації.

По такій реорганізації кооперації бувші люстратори деяких союзів не займалисяби ревізіями (це мігби в цілости переняти на себе РСУК, а сталиби пропагандистами Окружних Союзів й занялисяби наладнянням пропаганди й кооперативно - освітньої роботи по кооперативах в окрузі, а частина з них сталаб на працю власне у районових кооперативах. Щоби кооперація могла розвинутися, треба, щоби її члени були свідомими, культурними людьми, щоби були переконаними кооператорами, які дорожилиби кооперацією, як найціннішим скарбом, треба щоби мали чисті руки й могли гідної й високо нести кооперативний радужний прапор. Тому ми всі свідом кооператори мусимо доложити всіх зусиль для культурного піднесення для кооперативного освідомлення широких мас.

І ось робота ця пішлаб без порівняння краще, як стоїть тепер — колиб вдалося перевести районізацію кооператив. Першою перепоною в розвитку кооператив, а саме

правдивих кооператив, які займалисяби не тільки крамарюванням, але що найменше в рівнім мірі й культурно - освітньо-кооперативною роботою, є брак відповідних для цього людей так по селах, як і по містах; але як будуть для них відповідні, відповідно платні місця, то знайдуться й вишколяться відповідні люди.

В нас є цілий ряд сіл, де не можна вибрати такої, як слід, надзірної ради й управи, бо нарід кооперативно неграмотний. Для того ті кооперативи навіть що до крамарювання перцем й сіллю недомагають, тому вони не раз терплять в кооперативі крамаря чи справника з липкими руками.

До цієї роботи треба безумовно просвічених, освітлених а головню ідейних людей, кооперативно освідмлених і фахово вишколених. Таких людей теперішня слаба сільська кооператива не в силі оплатити і якраз в час приходить з допомогою в цій справі проєкт др. Коберського про реорганізацію нашої кооперації.

Нам треба, під загрозою загибелі, лучити, фузіонувати по тричотири близькі села в одну сильну районову кооперативу з філіями по тих сусідних селах. Це подешевить адміністрацію, збільшить торги, (наглядний доказ дають на це Волосів і Цуцилів в Станиславівській окрузі), кооператива викаже більшу надвишку і зможе добре оплатити освіченого фахово - освітленого книговодця, який мігби вести ще й книговодство райфаїзенок.

Кандидат на книговодця такої районівки мусівби виказатися по-свідкою відповідних установ з його округи, що він є ідейним і чесним чоловіком, мусівби предложити свідоцтво, що скінчив відповідну фахову школу і мусівби здати іспит з теорії й історії кооперації.

Ці кандидати мусілиби зобов'язатися у вільних від фахових занять хвилях вести в селах, приналежних до районової кооперативи, освітню і пропагандистичну роботу, основувати й пляново вести кооперативні кружки в тих селах, після вказівок і під контролею інструкторів та пропагандистів Окружних Союзів, (теж відповідно перешколених, бо теперішні у великій більшості самі ще мало знають про кооперацію). Їх завданням булоби згуртувати в тих читальнях-кружках дітей та молодь, творячи для цього відповідні секції, пр. спортову, пожарну, забавову, хори, аматорські кружки з кооперативним напрямком.

Одним словом, вони мусілиби безнастанно й інтенсивно працювати в тих селах також на культурно - освітньо - кооперативному полі. Вони малиби придумувати й вводити в життя різні способи успішного поширення й поглиблення кооперативних ідей. Вони малиби обов'язково поширювати, кольтурувати відповідні книжки, журнали, часописи. Вони малиби бути тими ідейними новітніми різбярями, які створилиби нову душу, нову мораль, нову етику в сільських масах. Ці сірі, ідейні щоденні кооперативні робітники малиби довести до створення, так сказатиб, певного роду кооперативної культури, як є нині в Англії або Данії. Це малиб бути наші суспільні учителі, та категорія суспільних діячів, якої нам так нині бракує, коли все наше вчительство переважно збережане з наших сіл. Кожний з них мавби на протязі кількох років виховати в тих трьох чи чотирьох селах своєї районової кооперативи покоління кооператорів і громадян.

Це може зробити власне такий чоловік, бо він, маючи три чи чотири села, не буде розпорошувати своїєї праці на весь повіт чи округ, як це роблять П.С.К. і Р.С.У.К. а зможе вести працю систематично. Того роду організація районних кооператив далаби тоді також гарні висліди під оглядом торговельним і що до карности. Це потягнулоби за собою ще одну неминучу конечність, а то ґрунтовну реорганізацію Р.С.У.К., примінену до цих обставин, і Центросоюз, такий непродуктивний (поза фабрикою мила), як він тепер є, зі своїми магазинами і плеядою урядовців та службовиків, бо тепер він тільки здорожує адміністрацію, приневолює підвищувати ціни на товари і через це робить П. С. К. та кооперативи менше спосібними до конкуренції, що є для кооперації фатальне під кожним оглядом.

Центросоюз мусівби замінитися на торговельну агентуру без магазинів з кількома фаховими людьми агентами, які малиби тримати звязок з П. С. К. і районними кооперативами, знати їх запотребування і вишукати відповідні найкращі жерела, звідки спрямовувалиби вагонами товари до П. С. К., зглядно кількох сусідніх районних кооператив, через що товар бувби значно дешевше набутий; вони малиби також вишукувати найкращі ринки збуту для сільсько - господарських продуктів і перетворів, що, розуміється, вийшлоби тільки на користь кооперації. Адже нема змислу за це тільки, що товар перекинеться з магазину до магазину, здорожувати його ціну. Це зовсім не продуктивне й непотрібне!

Тільки цею дорогою, дорогою муравлиної культурної, освітньо-кооперативної праці, розумним щадженням, здешевінням адміністрації можна дати нашій кооперації тривкі основи, можна зробити її життєздатною. Тільки в цей спосіб понятя кооперативна праця може дати кооперації можливість перетворити душу, мораль, етику наших народніх мас і через те можливість здійснити високу кооперативну ідею.

Михайло Росткович.

НАРОДНЕ ГОСПОДАРСТВО.

Боротьба за хліб.

На теренах як цілого Союзу Радянських Соціалістичних Республік, так зокрема на теренах України село, сільське господарство, в його економічних відносинах з містом, індустрією, радянською владою, комуністичною партією, репрезентанткою останньої, завжди несло і несе значні економічні втрати. Це основна риса економічної дійсности на теренах радянської влади.

Державна влада на село та селянство завжди дивилась, як на класу, що мусить виконувати волю пролетаріату, служити його інтересам. Ленін казав про це: „вищий принцип пролетаріату це зберегти спілку пролетаріату з селянством, щоби пролетаріат міг утримати провідну ролю і державну владу“. Держава на радянських теренах займає виключне становище монополіста в усіх галузах господарського життя. Йй в купі з кооперацією, що є по суті філією держави (аж до приз-

начення державою її урядовців), належить 98,2% всієї промислової продукції та 94,4% товарообороту України (1928—1929 р.). Держава має у своїх руках крім того монополію зовнішньої торгівлі, фінансову систему, могутній чинник перерозподілу народнього прибутку - транспорт та удосконалену систему державно-партійного апарату. І держава в самій широкій мірі використовує своє становище монополіста на свою користь проти інтересів селянства.

Вже сама аналіза цін на теренах України свідчить про великі втрати, які несе селянство при обміні своїх продуктів та праці з містом, державною індустрією. Так рух селянських індексів був за останні роки слідуєчий (1913 р. = 100):

Господарські роки *).

	1923-4	1924-5	1925-6	1926-7	1927-8	1928-9
Індекс набування промислових виробів	258	241	228	208	196	192
Індекс збуту сільсько-господарських виробів	90	159	161	152	149	186
Індекс нехліборобських прибутків	128	169	175	169	164	171
Купна спроможність селянськ. рубля у копійках:						
а) при купівлі промислових виробів	37	65	70	73	76	96
б) за нехліборобську працю	49	70	76	81	83	89

Отже ми бачимо, що селянство України весь час несло великі втрати при обміні з містом, індустрією. Проблема „ножиць“ — розходження між ростом цін проти часів дореволюційних на промислові та сільсько-господарські вироби — набрала тут величезної гостроти на шкоду селянства. Селянство України несло і несе величезні втрати крім того і на поганій якості промислових виробів радянської індустрії. Ці втрати виносять великі суми, які тяжко піддаються обрахунку, але болюче відчуваються селянством. Крім того селянство України та Союзу, примушене російською владою купувати вироби радянської державної індустрії, головним чином російської, переплачує на них у $2\frac{1}{2}$ — 3 рази більше, ніж могло-би їх мати на ринках європейських країн. Себто селянство купує по цінах значно вищих від тих, що стоять на західно-європейських ринках і одержує ці вироби значно гіршої якості, ніж вироби згаданих країн; — отже несе подвійну втрату на користь головним чином російської промисловости.

Але основною проблемою для селянства України та Союзу є проблема хліба, проблема вільного розпоряджання продуктами своєї праці, продаж їх, коли і куди воно хоче і за ціну, яка стоїть на ринку, як наслідок вільної гри економічних сил. На великий жаль, селянство не має такої свободи розпоряджання продуктом своєї праці. Різними

*) Господарські роки починаються 1—X і кінчаються 30—IX.

заходами державної політики воно примушене здавати свій хліб та взагалі свої вироби державі (державні плянові заготівлі) по цінах, нищих від цін на вільному ринкові. Селянство на протязі цілого часу існування радянської влади вело з нею вперту, інколи навіть збройну боротьбу за „валюту валют“ (термін Сталіна) — хліб. Але ця боротьба, на жаль, не змогла перешкодити державі постенно опановувати все в більшій і більшій кількості загальну продукцію селянства та товару її частину. Методи, котрі вживає держава в Союзі та на Україні в боротьбі зі селянством за „валюту — валют“, є дуже різноманітні, починаючи — раніше — від озброєних продовольчих відділів, що силою відбирали хліб, аж до менш насильних, але не менш економічно ефективних в раках 1921—1927. І пізніше, починаючи від 1928 р., коли п. Сталін став „організувати“ плянові сільсько-господарські заготівлі та після того, як селянство, особливо заможне, стало затримувати хліб, не бажаючи його продавати за низькі ціни, — в арсенал засобів для боротьби за хліб влада знова включила як засоби карного примусу, так і цілу низку інших глибоко продуманих заходів, від „твердого завдання куркулеві“ починаючи, і кінчаючи переданням до суду за нездачу хліба державі, як за контр-революційну діяльність, з експропріацією майна і висилкою господаря у Сибір або на північ Росії включно.

Ці методи боротьби за хліб, що їх примінює влада, можна звести до таких метод або засобів: 1. Політично-карно-адміністративний натиск на селянство: — висилка, конфіскація майна, передання до суду, арешти, погрози партійної ячейки, „комнезамів“ (особливі організації на селах бідного селянства, що весь час терорізують господарські кола селянства) та адміністративних органів, переводження класового розколу на селі, кидання на село в період заготовчої кампанії особливих ком.ністичних відділів для прискінення виконання заготовчих плянів, тощо. — 2. Економічні засоби: — фінансовий натиск на село (податки, різного роду оплати та побори, уділи до різних організацій економічно-соціального характеру, примусова ощадність та підписка на державні позички, тощо. Все це примушує селянство продавати хліб, щоби мати гроші для виконання своїх грошових зобов'язань головним чином перед державою. Користаючи з товарового голоду (це особлива своєманітність радянської дійсності) і розпоряджаючи товаровими промисловими фондами, держава спонукає до здачі хліба шляхом призначення за це певної кількості промислових товарів. Позатим призначення певних премій в товарах за скоршу здачу хліба також стимулює здачу хліба селянством державі, як рівнож і поставлення державою на село сільсько-господарських машин, тракторів, помічних гноїв, тощо — 3. До засобів організаційно-економічного порядку треба віднести впершу чергу саму колективізацію. Вона замість великої розпорошеної маси окремих, індивідуальних господарств створила невелику кількість великих, об'єднаних єдиною звичайною комуністичною волею, колективів. На перше травня 1930 р. на Україні з 1.909.000 селянських господарств (всіх 5.173.800) зроблено тільки 20.607 колективів. Між ними було: комун (вища форма колективів — майже повне усупільнення продукційного процесу та споживання) — 878, артелів (середня форма колективів — усупільнення головним чином засобів продукції) — 10.869, та союзів для спільної обробки

землі (нища форма колективів, — усупільнення частини продукційних засобів) — 8.861. Тим способом держава організаційно упрощує для себе контроль над селянством та створює ширші можливості витягнення збіжжя від селянства (молотьба на великих молотарках під доглядом держави замість молотьби по окремих дворах, тощо). Така, більша можливість опанування селянського збіжжя властиво й спонукала Сталіна та партію до заведення широкої колективізації. Другим основним організаційно - економічним засобом є т. з. „контрактація“.

Суть контрактації полягає в тому, що село, як земельне товариство, зобов'язується договором контрактації (який приймає село звичайно під сильним натиском влади, при чому постанова бідняцько-середняцької більшості земельного товариства про заключення контрактаційного договору є обов'язковою для цілого села), здавати владі певну частину свого врожаю. По останній директиві нар. комісаріату постачання з січня 1931 селянство мусить здавати державі від одної четвертини до одної третини загального збору збіжжя в основних зернових районах і не більш одної восьмої частини збору у незернових, 95% загального збору сої, 90% сонячника, 80% рижу, 50% стручкових і т. ін. Контрактаційний договір зобов'язує до здачі майбутнього врожаю по цінах, встановлених державою. За це держава зобов'язується доставити селянству певну кількість промислових товарів по низьких цінах державно-плянкового ринку та дати селянству певну допомогу на рахунок постачання — кредит, угноєння, насіння, землеустрій, тощо. Але як це стверджує сам нар. комісар постачання Мікоян, „контрактація в ряді місцевостей на практиці прийняла вид однобічного зобов'язання. Невикористані ті пільги, котрі ми даємо селянству, не використані ті товарні фонди, котрими розпоряджає держава. Контрактаційні зобов'язання в ряді місцевостей прийняли характер адміністраційних розпоряджень про зобов'язання селянь, колхозів і цілих сіл, без урахування продукційних можливостей і фактичних товарних лишків, без попереднього обговорення всіх точок цих договорів селянами та колхозниками“*). Селянин підписує контракт примусово, а потім, як відмовиться від нього через неможливість виконання навіть у частині, то його, селянина тягнуть до відповідальності за порушення свого зобов'язання. Контрактаційний договір — це авангардний бій влади з селянином за хліб. І цей бій селянин звичайно програє. Контрактація весь час поширюється. Вона захоплює все нові й нові культури та все більшу й більшу їх частину. Як виходить з останнього декрету, вона мусить вже охопити всі ярові посіви 1931 року (більше 43,9 міл. га. посівів всього Союзу). Крім того влада стремить до того, щоб зробити її багаторічною, щоб закріпити нею селянина на цілий ряд років наперед.

До інших організаційно-економічних заходів треба віднести: 1. Витиснення різними способами приватного капіталу з сільсько-господарського ринку. 2. Дуже часта заборона низовими органами влади продажі продуктів на вільний ринок. 3. Утруднення перемолу приватного хліба. 4. Введення т. з. „заготовчого плану“, після якого кожному району дається певне завдання на доставку державі певної кількості сільсько-господарських продуктів. Цей план відіграє над-

*) „Економическая Жизнь“ № 73. 1930.

звичайно важливу роль. Його накидає згори влада і вся діяльність місцевих адміністраційно - партійних органів оцінюється Москвою з точки погляду проценту завдань, виконаних кожним районом. Місцева адміністрація проводить заготовчі пляни в життя всіми „специфічними“ засобами місцевого характеру. Характерним є те, що виконання заготовчого пляну певною частиною району не припиняє переведення „заготівлі“ поверх пляну, як також і те, що перевиконання пляну певною частиною району не зараховується на користь тих частин району, що пляну виконати не можуть, але ведеться боротьба за виконання пляну кожною окремою частиною району. 5. „Доведення пляну до села“ — коли кожному дається певне завдання до виконання. 6. „Тверде завдання куркулеві“ — коли для заможного селянства даються певні тверді завдання, котрі скеровані на те, щоби відібрати від нього не тільки всі лишки продуктів, але часто й те, що вони самі потребують для прохарчування себе й худоби. 7. Введення „встречних плянів“ — коли місцеві чинники доповнюють плян, накинута з центру, новими більшими нормами і ведуть бій за його виконання. 8. Введення „змагання“ при виконанні плянів — коли одно село, інспіроване певною частиною сільських комуністів, викликає друге на конкурентну боротьбу за швидку здачу хліба й за здачу більшої його кількості. 9. Введення т. з. „ударництва“, цебто прийняття на себе певним селом, під натиском сільських комуністичних кол, зобов'язання здати хліб швидше і в більшій кількості, але без конкуренції з іншими селами. 10. Введення т. з. „красних обозів“ — коли ціле село, також дуже часто під примусом, організує цілий транспорт хліба до зсипних пунктів для здачі його державі. Селяне, що відмовляються везти свій хліб з таким обозом, тракуються, як неспівчуваючі радянській владі. 11. Введення твердих норм для здачі хліба в колективних господарствах. 12. Організація машиново - тракторних стацій; це особливі державні організації, озброєні тракторами та іншими сільсько - господарчими машинами, що розкидані по всіх теренах України та Союзу, з метою перебудування сільського господарства на колективних засадах, з'єднуючи індивідуальні господарства у великі продукційні одиниці. Ці стації заключають з місцевим селянством умови про тверді норми (процент загального врожаю) для здачі селянами хліба за виконані стаціями певні праці на селянських полях — оранка, посів, збір, тощо технічними засобами стацій та їх кваліфікованими силами за допомогою некваліфікованої селянської сили.

Повстає питання, які наслідки дають для держави всі ці заходи, скільки збирає держава з селян хліба, та взагалі чим кінчається ця боротьба влади з селянами за „валюту валют“ — хліб? На це дасть відповідь слідуюча табличка:*)

Загалом держава, навіть під час світової війни, не забирала і половини тієї кількості хліба, яку вона забирає тепер. У 1916—1917 р. державні хлібозаготівлі виносили 507,7 міл. пудів; у той час, як 1929—1930 р. вони виносили 977,0, а в 1930-31 р. держава вже тільки до 1.І. 1931 р. зібрала 1.252,6 міл. пудів. Україна на останні вісім років дала державі 1.113 міл. пудів збіжжя з 6.646 міл. пудів цілого врожаю за ці роки (1921-1922—1928-1929), цебто держава взяла 16,7% загального збору збіжжя України. Характерним є той факт, що Москва завжди

*) Гляди табл. на сторінці 137.

Державні заготівлі восьми зернових хлібів.
(в мільйонах пудів)

В РОКАХ	1916/17	21/22	22/23	23/24	24/25	25/26	26/27	27/28	28/29	29/30
В цілїм Союзі заготовлено . .	507,7	232,6	360,8	417,3	320,1	515,0	722,0	672,0	658,0	977,0
Плян заготівлі в % до заг. збору						11,5	15,4	15,3	14,9	23,7
На Україні заготовлено . . .	188,1	74,7	102,4	163,6	67,4	156,0	191,0	247,0	111,0	
Плян заготівлі в % до заг. збору		17,3	16,0	17,6	10,3	14,8	18,6	22,4	13,7	
Заготівлі на Україні в % до всіх заготівель Союзі .	37,4	32,1	28,4	39,3	21,0	30,2	26,4	36,7	16,8	

бере з України більший процент урожаю, ніж з цілого Союзу. Загалом Україна дає біля 1/3 усіх хлібозаготівель Союзу (29,8% 1921-22—1928-29 р.р.) хоч територія Україна становить лише біля $\frac{1}{40}$ цілого Союзу.

Державна влада скеровує свою політику в бік усе більшого і більшого опанування всією продукцією сільського господарства. Заготівлі держави зростають і екстенсивно — більше охоплення різних продуктів, і інтенсивно — більший процент охоплення загальної продукції та товарої. Крім хліба держава примушує українське селянство і селянство цілого Союзу здавати державі все нові й нові продукти, крім збіжжя: технічні культури — цукровий буряк, льон, тютюн, бавовну, коноплю, тощо; продукти скотарства — мясо, сало, вовну, шкіру, яйця, пух, піря, кости, тощо; а також такі, як — сіно, виноград, мед, віск, лікарські рослини, гриби, горіхи і т. п. Вартість тільки головніших заготівель (збіжжя, продуктів тваринництва, технічних культур) зростала так:

	Господ. роки		
	1925-6	1926-7	1927-8
Вартість заготівель в міль. крб.	357,1	399,9	496,6
Вартість заготівель в % до вартості всієї продукції сіль-господар. України	10,3	12,6	15,6
Вартість заготівель технічних культур в % до всієї їх продукції	42,5	49,6	54,0

Загалом держава забирала від 1/10 до 1/6 всієї продукції і біля половини продукції технічних культур.

Але ступень відчуження загальної продукції ще не дає нам такого яскравого образу, як це дають цифри про опанування нею товарої маси продукції сільського господарства України, цебто тієї частини її, котра йде поза межі села. Цю ступень охоплення видно з нище наведеної таблиці:

	Господарські роки					
	1923-4	1924-5	1925-6	1926-7	1927-8	1928-9
	процент всієї товарої маси.					
Всі зернові культури . .	60,7	46,2	59,2	80,9	84,3	79,5
Технічні культури . . .		83,1	75,1	74,3	84,7	94,3
Мясо	27,5	22,9	27,4	64,2	64,3	
Молоко		1,3	3,7	6,8	7,0	16,6
Овочі, городина			2,6	13,4	14,3	50,8

За останні два роки всі хлібозаготівлі зросли ще більше, а для багатьох культур охоплення заготівлями їх товарової маси наближується до 100%. Отже селянство України працювало і працює зараз майже виключно на державу, бо $\frac{3}{4}$ раніше, а тепер ще більше т. зв. „вільних“ рештків віддає в руки держави.

Але за яку ціну?

На це дає відповідь вже порівняння загального індексу цін с. г. продуктів з індексом плянових заготівель с. г. продуктів. Вони були (стан з р. 1913 = 100):

	Роки :				
	1924-5	1925-6	1926-7	1927-8	1928-9
Загальний індекс цін с. г. продуктів		175,4	160,9	159,1	175,6
Індекс цін державних заготівель	188,6	141,0	123,0	120,0	130,0

Пересічно за чотири вище згадані роки заготовчий індекс був на 25,75% нищий від загального гуртового сільсько-господарського індексу і без того (проти промислового індексу) дуже низького. Цебто селянство втрачало біля $\frac{1}{4}$ при доставі державі своїх виробів. Але за останні роки це розходження між цінами вільного ринку та тими, які платить держава селянству, зросло ще більше. Радянська влада подарувала селянству ще новий вид „ножиць“ котрі не менш активно працюють на користь держави проти інтересів селянства. У звязку з хлібною ситуацією, що настала після недороду 1928 р. ціни вільного ринку пішли значно догори, на що держава відповіла тільки дуже незначним зростом плянових заготовчих цін. Бо для неї проблема хлібних цін на продукти сільського господарства взагалі є основною проблемою для стабілізації цілої пануючої на її теренах економічної системи; а саме тому, що від різня хлібних цін залежить рентабельність експорту, який в свою чергу визначає розмір імпорту, рівень зарібної платні, рівень цін за промисловою сировину та взагалі на промислові товари, стабільність валюти. Але найголовнішим є те, що ціни являються могутнім знаряддям перерозподілу народного прибутку. І цю стабільність радянської системи виносить на своїх плечах майже виключно селянство. Співвідношення між цінами державно-пляновими (які приймаємо за 100) та риночними окружних міст було за останні роки слідує:

	на I/X. 1928:	на I/IV 1929:	пересічно за перший кварт. 1928-29:	пересічно за 2 квартал тогож р.:
жито . .	194,6	328,5	323,9	301,9
пшениця .	205,8	395,5	225,5	314,5
овес . .	150,3	333,2	173,0	252,2
ячмінь . .	153,4	338,4	169,9	252,5

Іншими словами: пшениця на базарах в квітні 1929 р. коштувала вже 4 рази більше, як платила держава, жито 3 з горою рази і т. д. Загально ціни вільного ринку були вищі державно-плянових цін у $2\frac{1}{2}$ — 3 рази і тенденція йшла в бік

збільшення цієї різниці, збільшення розіп'яття нових „ножиць“ радянської економічної системи.

За останні роки спостерігались дві тенденції — збільшення різниці між вільними і державними цінами та значний зріст самих заготівель, що разом значно збільшувало втрати селянства від державних заготівель, збільшувало тягар втрат, які несло селянство на підтримку ворожої до нього радянської економічної системи.

Так точиться боротьба за хліб селянства з радянською владою, така в дійсності існує „смичка“ (Ленін) поміж селом та містом, індустрією та сільським господарством, комуністичною партією та селянством; так виглядає в дійсності радянська політика „ліцом к деревне“ (Ленін), політика, як казав той же Ленін, уміння „досягти згоди з середнім селянством, ані на хвилину невідмовляючись від боротьби з куркулем та міцно спираючись тільки на бідноті.“

Ми для цієї статті користувались виключно радянськими джерелами, котрі є звичайно необ'єктивні, бо не хочуть розкривати ворожої політики влади до селянства. Дійсність — можна думати — для селянства є значною гіршою від тої, яка тут змальована.

Др. С. Володимирів.

Український домашній промисл на Гуцульщині.

1. Початки домашнього промислу.

В ніодному закутку наших українських земель не є розвинений так домашній промисл, як у нас, на Гуцульщині. Чималу вже досі славу добули собі такі наші вироби, як: килими, ліжники, кераміка, мосязництво, деревляні, мистецькі вироби і т. п. Знають про них уже і захоплюються ними широко по світі всякі чужинці та не можуть надивуватися їхній красі та високій мистецькій вартості.

До появи цього промислу причинилися різкії обставини:

1. Комунікація на Гуцульщині, що ще й тепер лишає багато до бажання. А як воно виглядало перед пару сот літами? Ні доріг добрих, ні інших засобів лучби. — Гуцульщина була прямо відірвана від світа. А треба ще замітити, що деякі села є віддалені на 70 — 90 км від повітового осередка Косова. Отже в таких обставинах годі було дістати що небудь до домашнього вжитку з фабричних виробів, чи то полотна, сукна, судника якого то-що. Тож Гуцули беруться самі до праці. В кожному селі знаходяться цікавіші одиниці, що беруться постачати для себе і других все, що потрібне: сукно, джергу (рід вовняного ліжника—коца), коновку, бочку, кожух і т. п.—все, чого лише потрібно до життя.

2. Зробивши якусь річ, не вдовольався вже Гуцул звичайним її виглядом. його мистецька душа не давала йому супокою; аж брав він ножика і вирізував на дереві, то „кривульку“, „зубці“, „колосок“, „хрестик“ і т. п. Взоруватися мав з чого: крива стежка — плаїк чи потічок, верхи гір, як зубці, колоски збіжа, хрестик на церкві і т. д.

Шоби „письмо“ виходило виразніше, натирав він зразу різьбу вуглем, який втирався в рівчики, і вже краще, виразніше виходить; або „писав“ розпеченим дротом.

Гуцулки знова, щоби приподобатися своїм „легіням“ чи „газдам“, старалися прикрашувати „лудине“ (одіж, джерги) всякими красками. Фарби готової не було де купити. Тож на поміч приходить знова природа. Коріння, листє чи кора материнки, калини, горіха і т. і. до-старчують гарних красок, а довша вправа доводить до того, що це кра-шення є ще триваліше від фабричного; воно прямо вічне. Закраше-ними вовнами беруться „виписувати“ сардаки, киптарі, нарахвиці „ону-чі“ і т. п.

3. До того все є під руками, своє власне, „свого ховання“. Ку-пити не треба нічого, тай нема де. „А для себе буде й таке“ — як казав Гуцул. Всяких „холерників“ чи „люфтівників“ не було тоді й сліду, щоб закуповували дещо.

4. „Гратися“ біля такого „писання“ можна було доволі, бо часу вільного, головню зимою, було досить. Тільки й праці Гуцула було, що літом „зробити“ сіна, доглянути маржинки, а в зимі добре „обійти“ її.

Так то започатковуються деякі важніші галузі домашнього про-мислу, а то: ткацтво, кушнірство, деревляні вироби, що з часом виді-люється в різьбарство, боднарство, мосяжництво, а згодом гончар-ство. Мосяжництво є чи не найстаршою галузю. Гуцули-шлюсарі, т. зв. „піцмахери“ з часом так видосконалюються, що виробляють навіть pistols і пушки. Гончарство поширюється більше в Косові й поблизь-ких селах, як: Москалівка, Пістинь, Стар. Косів. У горах майже його не стрінете, бо нема пригожих обставин: лиха комунікація, брак доброї глини.

2. Довоєнний стан домашнього промислу.

Мимо всього, оцей домашний промисл був доволі примітивний. Причина та, що ніхто не присвячувався йому спеціально, а робив доривочно, „про себе“, чи „сусіді“ за яку вигоду. Аж згодом появля-ються спеціалісти, що з між іншими вибиваються на чолове місце да-ної галузі й витискають на ній „свого талану печать“.

У мосяжництві є ним Николай Дутчєк з Брустур. Він уже не робить прихапцями будьщо, а робить на замовлення „легіням“: бартки, келефи *), стремена, газдам: палички, люльки і т. п., а все „писане усеким письмом, аби було приємно подивитися та в руку взє-ти“. А ще кожному обовязково хоч „по парі pistols за пояс“.

У різьбарстві першим спеціалістом був знаний Юрко Шкріб-лак із Яворова, зі своїми синами: Федором, Василем і Николаєм. Його різьба є чиста, без жадних додаткових прикрас. Викінчення со-лідне. Крім різьблення, береться ще й до токарства — стає „сточ-ником“ — на власноручно зробленій токарні. Є вона першою на цілій Гуцульщині. Прикраси до різьби заводить уже М. Мегединюк із Річки. Від додає вже мосяжні дротики і цвяшки, вибиває корали-ками, взоруючись на вишивках. Шкріблаки дають вже і назви пооди-ноким мотивам, як колоски, кривулька, вороняча лапка і т. п. Цікавим є те, що в тодішній різьбі знаходиться теж стилізований тризуб. Не

*) Бартки — топірці. Келефи — рід старинної зброї у римлян і запоріжців, уживаний до розбивання панцирів, лише тут у зменшеній формі, як паличка, хоч і вбити можна нею.

одна більша річ є виконана у византійському стилі.*) Та найбільше трапляються у різьбі чи вишивках хрестики всякої форми. Нераз і цілий узір є скомбінований з самих хрестиків.

Спеціалістом-мистцем у гончарстві був знаний широко Бахметюк, якого пізніше перехрещено на Бахмінського. Його вироби, як тарілки, збанки, кафлеві печі і т. п. — подібно як Шкріблаківські чи Дутчека — викликали на всяких виставах правдивий захват та цінилися доволі високо. А навіть тепер, кожної хвили можна дістати доброго покупця на них.

У ткацько-килимарській галузі таких замітніших спеціалістів не було, хоч килими робилися на Гуцульщині з давен давна. Є навіть один узір, т. зв. „Гуцул“, із XVII. віку. — Згодом вибилася при виробництві ліжників гуцулка Біленька з Яворова.

Всі оці наші мистці були самоуками, чим ще більший подив викликали так у своїх, як ще більше в чужинців, котрі бачили їхні вироби. Ті прямо не хотіли вірити, щоб таку мистецьку річ робив Гуцул-самоук. Творчість цих наших мистців датується ще на пару десятків літ до війни.

Ткацтво звичайне, т. зв. „просте“, — виріб: полотна, ручників, пішов, переміток, верет слабо розвивається в горах, а більше скупчується в Косові й околиці. Воно обслуговує не лише косівський повіт, але сюди приносили пряжі на виріб полотен і т. і. із повітів: снятинського, печеніжинського, коломийського та з Буковини. По готове полотно приходили, або ткачі самі відносили до дому, нераз і цілими милями йдучи, на що тратилося нераз і 2—3 дні. За те приносили крім платні, ще й „відмаску“, т. є масла, муки, фасоль чи молока квасного. Часом при тій нагоді побули на храму, або й сходилися зі сталими „знакомицями“, йшли одні другим за „кумів“.

При згадці про „просте“ ткацтво, мушу додати, що воно не зовсім було й „просте“. Приміром вироблювані тими самоуками вовняні верети були прекрасні та зачислювалося їх до килимарства, бо і мотиви (клинці, кучері, розвід і т. и.) були килимові. Це якраз було те початкове наше килимарство. Вони були роблені з тонкої домашньої вовни, крашеної ростинними красками. Тільки, що через брак широких варстатів, виробляли їх на вузьких, опісля зшивали. Ці верети ще й тепер мають високу вартість.

Дуже гарними були теж пішви, перемітки, ручники льняні чи бавовняні, які теж вийшли вже з моди. А шкода.

3. Ткацька школа та її вплив.

Між тим повстає в Косові — Москалівка, за старанням Краєвого Виділу т. зв. Краєва школа ткацька промислова. На науку приймали на три літа, відтак кандидат ще мусів бути на довшій практиці. Опісля оставав даліше там працювати, або працював у себе дома. Котрий з учнів (скінчивших) починав працювати в дома, діставав допомогу з Краєвого Виділу на комплетне урядження робітні. (Про податки доходу чи обороту й бесіди не було).

*) На Гуцульщині не рідко попадаються у вишивках чи різьбі мотиви з кавказьких (малоазійських) та римських прикрас. Не знати, чи занесені вони до нас, чи противно. Може їх занесли ті, що мандрували світами.

У тій школі вчили теоретично й практично. Вироблялися там: килими, скатерті (обруси), ручники, стирки, різномодні полотна, крайки і пр. Весь виріб ішов на вивіз, для місцевих потреб йшло дуже слабо, тому т. зв. „прості“ ткачі не мали конкуренції.

За дир. школи Бабяка пошастило дістатися туди кільком учням жидам, через підкупство чи як, і вивчитися виробу запасок, крайок, ручників та полотен. І хочай опісля знова їх не приймали, то ці, що вивчилися, вспіли вже заложити свої робітні та почали виріб на більшу троху скалю, експлуатуючи робітників. Одначе килимарства і ще де чого не вспіли вони ще навчитися, а наші робітники за жадні гроші не хотіли їх вчити.

Одначе приватно килимів майже не роблять. Аж за кілька літ до війни повстають робітні по 4—8 варстатів у Е. Прухницького, К. Медведчукової (Українці) та Г. Грушковського (Поляка). Крім килимів роблять ще вовняні фартухи, занавіси й накриття. Сирівці, вовну спроваджувалося з Відня (З. Шнайдер), (опісля килимову вовну робила фабрика „Rakmawa“ в Кентах, у Галичині), а бавовну з Чехії (Вахтель, Райхенберг). Набувати було доволі легко. Збут був великий. Робітникам платилося від штуки, або від 1 м². Час до часу ще й Краєвий Виділ давав чималі допомоги, навіть на будову робітень.

Ця школа вплинула доволі на улпшення та поширення ткацько-килимарства і дала чимало вишколених фахівців. При тім дала працю чималій кількості робітників, але самим мущинам. Дівчата цим не занималися.

4. Стан промислу з вибухом війни.

До самого вибуху війни наш домашній промисл ішов могутнім кроком вперед. Крім ткацтва і килимарства — як представлено вище — розвинулися й інші його галузі.

У різьбярстві прибули такі замітніші спеціалісти, як: Корпанюки, Гондурак в Яворові, Девдюк у Стар. Косові (працював у Вижниці, в школі промисловій, буковинській), Варзаруки з Брустур, Якібюк у Криворівні, І. Семенюк у Печеніжині і др. Мосяжники: Гондурак, Шкрибляк Ф. і др. з Яворова, Дручкові й Петрів у Брустурах, Якібюк з Річки, Танасійчук з Голов і більше інших. У гончарстві прибули: Кошаки в Пістині, Білецький у Смордній, Совіздранюки у Стар. Косові, Тутуруші і др. в Косові, та інші, а все Українці. — Виробом ліжників, сукна займалися: Біленька в Яворові, Білаки в Річці і др.

Ще були кушнірі: Феркуняки в Косові, Ватаманюки в Річці, та інш. по всіх селах.

Тут подаю лише замітніших. Бо крім цих, вичислених, то ще майже кожне село мало своїх ремісників, які покривали все запотребування.

Збут на повищі вироби відкривався що року все більший таки на місці, а то в звязку з наладнюванням кращої комунікації та відкритим літниськом у Косові. Сюди стали приїздити навіть заграничні гості, які радо все купували. На розвиток і низькі ціни впливало ще й те, що австр. влада не ставила перепон, не питала, чи в хаті є один варстат, чи два, не оподатковувала, не було жадних патентів ні т. п. Словом, був це вільний домашній промисл.

5. Застій у промислі під час війни.

З вибухом світової війни упадає майже весь декораційний промисл, як килими, накриття, занавіси, фартухи. Школу замикають. Причина та, що годі було дістати потрібних сирівців. Якби не те, то виробництво булоб ще краще розвинулося, бо за московської окупації збут бувби величезний.

Не потерпіло нічого через окупацію й опісля звичайне ткацтво, т. зв. „просте“, що покривало запотребування місцевих селян. Сирівці були свої, а сорочка чи штани теж все потрібні.

Московська влада майже не виявляла зацікавлення нашим промислом. Може, якщо булоб з чого виробляти, то булиби більше зацікавилися, бо збут у Росії, а ще краще на Україні йшовби. Це можна твердити хочби після того, що ті, котрі мали дещо сирівців і виробили їх на фартухи чи килими та повезли на Придніпрянщину, викликали ними велике захоплення. Щож, коли не було з чого далше робити.

І вже аж до кінця життя небіжки Австрії не відреставрувався наш промисл, як слід.

(Далі буде).

М. Горбовий.

Справник килимарсько-різбарської кооперативи „Гуцульщина“ в Косові.

Сірникова позичка і наше господарське життя.

Справа сірникового монополю і заграничної сірникової позички у законодавчих тілах вирішена. Вирішено її дуже скоро, по „біржевому“ — бо так вимагала ситуація, та прикре і жалюгідне господарське положення. Богато польських державних мужів ломило собі вже від довшого часу голови над тим, деби і якби видобути для держави позичку. Останні події і положення в краю не сприяли цьому і тому гадка державних мужів затягнути нову позичку не зреалізувалася. Бо ніколи не треба забувати, що віритель руководиться не тільки матеріальними користями, й оцінює не лише платездатність довжника, але і ціле внутрішнє положення краю, так сказатиб моральну сторону проблеми.

Та нарешті прийшло до нового розпорядку, про сірниковий монополю і заграничну сірникову позичку. Обі ці справи є стисло звязані зі собою. Перша змінила дотеперішні умови оренди сірникового монополю. Друга, ц. то сірникова позичка, бодай по думці уряду є великої ваги для господарського життя, бо фонди одержані з неї мають безпосередньо піти на господарські цілі, та для частинного бодайздержання кризи. Як вона послужить цим господарським цілям, покажется в будучині.

Номінальна сума сірникової позички виносить біля 32 міліони доларів.

Позичка зятягнена на 6½ відсотків в державних облігаціях на 35 літ. Сплата капіталу і відсотків позички є забезпечені доходами і різними впливами з оренди сірникового монополю. З повищої суми — по сплаті зобовязань, випливаючих з попередньої сірникової позички (около 5 міл. доларів піде на передтермінове уморення 7% скарбових облігацій з дня 2 серпня 1926 р.) і відсотків — остає нетто для держави 29 міліонів доларів, що дає около 231 міліонів злотих.

Та після проєкту розпорядку (арт. 5) біля 138 міліонів золотих призначується на різні державні інвестиції, між іншим: сплата державних довгів, будова порту, будова телефонічного получення Варшави з Тешином, та інші. Остаючу суму 93 міліонів, золотих отже коло 40%, уряд має вжити на льокату в краєвих паперах довготермінового кредиту, отже в заставних листах і облігаціях. Ця точка дозволяє вжити позичені суми на набути заставних листів й облігацій на ринку, як також на відтяження державних фондів, які, уняті в процентових паперах, можуть бути часово вжиті на господарські цілі чи потреби. Цими 40%-ами державний скарб в першій мірі зможе впливати на курси, коли зачне провадити більші операції процентовими паперами. Можливо, що ці суми підуть на кредитування рільництва, яке діймаючо терпить з причини кризи.

Певно, що приплив капіталу у висоті 230 мільонів золотих міг-би до певної міри вплинути на поправу кон'юнктури, та як-би 40% з цього капіталу, дійсно були вжиті на поправу положення в рільництві. Одначе господарській кризі вони таки не зарядять, та якби там не було, скористають з цього інші, а не ми, не наш хлібороб, не наші рільничі організації. Ми зате пасивно відчуємо нове обтяження у виді вищих цін сірників.

Наше господарське і економічне життя у Польщі з сірниковою позичкою не покращає, а противно погіршиться, бо сірниковий монополь причиниться до ще більшого зuboжіння нашого селянства, для якого тепер кожний виданий, а так тяжко роздобутий сотик є дорогий.

Сірникова позичка і зв'язана з нею підвишка цін сірників вже ухвалені. Виданий розпорядок про сірниковий монополь і знягнену 6½% заграничну позичку виканано коротко і скоро. Ухвалені розпорядки подиктував віритель.

В справі, яка лучила в собі фінансові питання з економічною політикою краю, не запитувано про гадку консулента, не вислухано навіть думки організації споживачів.

А чейже організації консументів є може чи не найбільше заінтересовані господарською політикою держави. Та в теперішніх відносинах неможливо є пробитися незалежній opinii консументів, виразом якої є їх власні кооперативні організації. А прецінь ці організації все підходять до економічної політики урядів як найбільш річево. І не дивно, що таку чисто господарську справу, як вирішування і ввведення в життя державного сірникового монополю, вирішено без засягнення opinii кооперативу.

Гуртова ціна сірників підвищена на зл. 122:60 на скрині, що рівняється 2 45 сотика на коробочці. Коробка тепер буде коштувати в детальлічній продажі 10 сот., замість дотеперішних 7½ сотиків.

Монополевий дохід держави, який складається з монополевої оплати і чиншу та поділу зисків з оренди, є обчислюваний на 1 мільон штук проданих сірників. Отже пропорціонально зростає тоді, коли збільшується консумція. І противно. Крім того належить згадати, що на будуче ціни звичайних сірників можуть мінятися лише залежно від вагань цін сирівців, уживаних при виробі сірників. Далі на підставі нової умови міністр скарбу не зможе довільно підвищити ціни сірників через піднесення монополевої оплати, до чого був управнений в дотеперішній умові. Важною ще точкою нового договору є усталення скількості сірників в коробці (на 48 штук). Новістю теперішнього розпорядку є введення монополю на запальнички, а також значне їх оподаткування, що зроблено головню з уваги на небезпеку конкуренції для підвищених в ціні сірників.

Таке оподаткування буде виносити зл. 9.— від кожної запальнички, яка вона не була. Тому в торгівлі цими річами треба бути обережним, щоби не попасти в конфлікт зі скарбовими властями. Бо неоплачена або неоціхована запальничка, не розважно продана, може потягнути досить великі неприємности зі сторони скарбових властей.

Не допоможуть нам також всякі проекти нових кресал, які видумують люди доброї волі, бо і вони з хвилию їх розповсюдження і виробництва так само зісталиби оподатковані, або підпалиби конфіскації.

Ол. Вербенець.

ХТО ЧИТАЄ ЧАСОПИС, А НЕ ПЕРЕДПЛАЧУЄ,

той не цінить, не шанує чужого труда
і добра!

ВІДНОВІТЬ ПЕРЕДПЛАТУ, ВИРІВНЯЙТЕ ЗАЛЕГЛОСТИ!

ШЛЯХАМИ КООПЕРАТИВНОЇ ДУМКИ.

Вибір з кооперативного письменства.

17. ДЖЕМС ВОРБАС.

Мета і методи кооперативного руху. *)

В організації споживачів є захована суспільна мораль, що є може визначніша, як з початку думають. Хоча споживачі організуються у взаємному інтересі, то ці інтереси є далеко загальніші і тривкі, чим обмежені і часові. Споживчі маси є заінтересовані в загальному добробуті людства, бо вони є власне тим людством. Можна обсервувати, як не раз вони в більшій мірі, як другі суспільні організації, жертвують хвилеві вигоди ради майбутнього матеріального добробуту. Досвід показав, що організації споживачів підпирають інші установи, якщо вони працюють для згоди і публичного добра. Таке становище стоїть у різкій суперечності з методами організованих капіталістів та з організаціями робітників. Ці обі класи мають на оці їхні власні обмежені інтереси, хочби навіть зі шкодою загалу. Так мається річ не тому, що зорганізовані споживачі є щось іншого, як другі смертні, тільки тому, що їх погляд даліше сягає. Вони обіймають ціле людство та всі людські інтереси.

Приватні підприємства можуть до певної міри впливати на попит споживачів, але публіка все таки не є воском, який можна вигнітати, як хочеться. Якщо народ рішив-би вести тільки вегетаріанське життя, то м'ясний трест та разом з ним організації робітників цього тресту не мали-б рації існування. Споживачеві належить останнє слово. Тоді як нарід рішив, що нафтова лампа краща від свічки — вмерла свічкова індустрія; Коли він дав перевагу газіві та електриці, став підупадати інтерес з лампами. Коли люде найдуть спосіб добування енергії й тепла зі сонця і з вітру й погоди або з води, з тим моментом вугіль зі своїм димом, брудом перестане бути господарським чинником і союзи гірників втратять рацію свого існування. Але організація споживачів є вічна і спочиває на первісній основі.

Для зорганізованих споживачів не має хитань і кріз, котрі впливають з технічних поліпшень і поступу. Споживачі будуть кінець кінців рішати, який ужиток робити з землі. Вони є натуральною зверхністю.

Якаб недоля не падала на люд, перший удар трапляє споживачів. Непокій й конфлікти, що від них кишить днес в цілому світі, впливають в широкому розумінні з тих заходів, яких вживають панове від інтересів і державні органи, що є їхніми агентами, в тій цілі, щоби здавити природне стремління споживачів до керування своїми власними справами. Мигні тарифи, армії й фльоти це є ті штучні, урядами

*) James Peter Warbasse, президент кооп. Ліги Спол. Держав Америки. Репрезентує на американському ґрунті течію німської кооперативної школи, котра вважає найчистішим виявом кооперативної думки споживчу кооперацію; інші роди кооперації, з окрема сільсько-господарську, п. В. вважає переходовим етапом до здійснення панування споживача. Основна його праця: „Со-operative Democracy“. Це, що тут подається, є закінченням першого розділу названої книжки. Подано за німецьким виданням („J. P. W. Genossenschaftliche Demokratie“. Hamburg 1926, Verlagsgesellschaft deutscher Konsumvereine).

побудовані бар'єри, що спиняють людей в їхньому змаганні до кооперативної співпраці для власної користі.

Є чимало способів випробування життєспівності кооперативного принципу. Перша і найприродніша проба це є протиставлення кооперативного володіння і приватного власництва підприємств для одержування зиску.

В кооперативі посідачами є споживачі і установу ведеться в цілості для них. Їхніми грошми її покликано до життя і всі користі з неї належать їм. Покупці, що є власниками заведення, стежать пильно над його розвитком; їм належить теж гордість з посідання. Ціле підприємство працює після їх волі. Там, де власники й покупці є одні й ті самі особи, підприємство упрощується до найдалших меж. Підприємство тоді перестає бути „підприємством“, воно стає роздільною товарів, виробництвом дібр, або іншою діяльністю з метою служення суспільству. Воно має простий і первісний характер постачання річей для задоволення потреб. Воно поширює круг родини, дім і город, в якому готовлено поживу і одяг для родини — на ширший соціальний організм. Коли кооперативний sklep не рентується, або йому грозить небезпека, то його долею турбується зорганізована маса, що пильно дбає про його охорону і ратунок. Вланики й учасники є готові понести жертви в його інтересі.

Якжеж інакше виглядає справа в приватнім інтересі, обчисленім на зиск! його власники не є його клієнтами. Підприємство ведеться лише в інтересі власника або компанії (спілки). Одиниця стоїть в воєнному поготівлі проти інших; кожний в бажанні здобути трохи більше користі, як другий. В грі знаходиться гріш лише власника і тільки власникові належить зиск. Тільки власникові залежить на успіхові інтересу. Гордість з цілого діла належить не тим, що його обслуговують, тільки власникові, що є доставцем товарів.

Кооперативний sklep це є соціальна одиниця, влаштована більшим числом окремих людей, що мають спільну основну потребу; приватний sklep це є двійне підприємство, поділене між два інтереси, протилежні в основі. Люде не мають жадної причини обманювати себе самих; це хтось інший їх обманює. Люде мають всю причину для того, щоби помагати собі самим; найкраща поміч це та, що походить від себе самого. В кооперативному sklepі панове служать панам.

Якщо служення суспільству є ціллю підприємства, тоді діло може вестися з меншим ризиком і з більшою старанністю. Кооператива не підпадає так легко спокусі спекуляції і азарду; підприємство для добування зиску завжди підлягає таким випадкам, бо від того теж залежить його успіх.

Кожний є споживачем. По більшості річі, що продукуються, є призначені для спожиття. Предмети харчування, одягу і домашнього урядження є безпотрібні, якщо їх не вживається. Виїмок становлять ті рідші професії, особливо в області мистецтва і науки, яких вартість полягає у їх виконванні і можливості вислову — позатим виробництво служить потребам. З тим виїмком кожна річ, що має якусь вартість, створена для того, щоби служити нашому тілу або нашому духові, себто бути спожитою.

Справедливість буде найшвидше здійснена в такій організації, котра зближиться найбільше до того стану, бо кожна одиниця є в рівній

мірі продуцентом, як і консументом. Хто більше продукує, як спотребовує, є визискуваний рівно на цю різницю; хто-ж більше спотребовує, як сам продукує, є паразитом рівно на квоту цієї різниці. Якраз за усунення цього визиску і цього паразитарства й бореться кооперація.

Треба завести гармонію між тим, що людина дає, і тим, що вона спотребовує. Це є остаточна мета кооперації. Ідеалом кооперативної демократії є, щоби працюючий знайшов в кооперативі підпору для того, щоби міг давати найкращу працю, продукувати найкращі товари. Основою його матеріального буття є його заробіток. Річи, які він зготовлює, не продаються на ринку для зиску. Вони належать кооперативі, для котрої він працює і якої він є рівноправним членом. Члени кооперативи, що вживають тих виробів, платять за них ту ціну, що вони коштують. Праця при таких умовах є дійсно суспільною службою. Працівник одержує повну квоту вартості, яку витворює, з відтягненням того, що жертвується на суспільні і загальні цілі, до яких він причинюється. Суспільна служба, яку людина повнить, дає їй позицію в кооперативній демократії.

Модерне капіталістичне підприємство піднесло посідання навіть вище інтересів людини. Судівництво більшості держав охороняє права посідання навіть ревніше, як права людини. Посіданням можна купити права і безправство.

Приходить кооперація, щоби потиснути на признання людських цінностей. Обі засади, що їх видвигла кооперація: „продукція і розподіл для потреб“ та „один голос для кожного члена“ — спираються на узнання вищості прав людини над правами посідача. В суті річи наростаючий саме тепер світовий конфлікт є мало що менший, як конфлікт між тими двома інтересами. Виробництво й розподіл для потреб замість для зиску — ось принцип, що тепер бореться за своє признання в господарському світі. Якщо він візьме перевагу, тоді над людством не буде вже більше царювати упривілеєне баришівництво.

Засада: „тільки один голос і не більше для кожного члена і udіловця“ є суттєва для підпорядкування посідання під людськість. Це є старий з природою згідний звичай. Кооперація є на дорозі до того, щоби привернути йому його давнішу повагу.

Кооператива не дбає спеціально про те, щоби стати полем для льокати капіталів. Член складає в кооперативі гріш для означеної корисної цілі. Це є позичка. Не є це спосіб добування відсотків в капіталістичному розумінні. Там немає виглядів на спекулятивні дивіденди, немає супердивіденд ані екстрадивіденд, так милих і бажаних тим, що вкладають капітал у зискоробне підприємство. Нема там також вигляду на приріст вартості udілів, бо в кооперативі число udіловців і udілів є необмежене. Вони продаються і купуються al pari*) В кооперативі радіють вигодами, що їх мають при закупках, а не користями з льокати грошей. Міць організації перейшла з грошедавця на споживача. Роля даючого гріш зводиться до ролі позичкодавця. Його гріш йому звертають, як лиш резервові фонди і надвишки скріпляться або коли він виступить з кооперативи.

*) В Америці. Не є воно згідне з духом кооперації і тому в більшості країн Європи навіть закон не дозволяє торгу кооперативними udілами. — Перекл.

Що торкається відсоткової міри, яку уділюється за капітал, то є тенденція удержувати її в одностайній висоті і на мінімальній межі, так щоби не проявилось спекулятивне стремління до вкладів. Кооперація трактує капітал так, як капітал працю; вона його винаймає за найдешевшу ціну. Капіталістична система обертає працю в слугу капіталу. Кооперативна-ж робить з капіталу слугу праці. У Великобританії до війни відсоток, що платився уділовцям в кооперації, виносив від 5% вниз до $2\frac{1}{2}\%$ *) Булоб зовсім зрозуміло і відповідалоб природі кооперації, якщо-б не було взагалі ніякого опростовання уділів. Сьогодні відсотки плятяться, бо капіталістичні підприємства їх платять.

В многих кооперативах не платиться жадних відсотків. В такім разі гріш вже не притягає гроша; тільки діяльність людей, як потребувачів і споживачів, є єдиним способом добування господарських користей з організації.

Кооперація усуває зиск. Різниця між коштами завідування і ціною розділу товарів повертається до тих покупців, що її спричинила. Це означає, що продукція і розподіл існують для потреб. Тим способом усунено з кооп. заведення мотив зиску.

До чого це все провадить? Чого бажають кооператори як утопісти, так практики? Вони стремлять до такого суспільного ладу, при якому власність і посідання людини не служитимуть їм способом для того, щоби відтягатися від повнення сусп. служби. Ідеальною метою кооперації є кожного притягти до праці, працю возвеличити замість посідання, усунути паразитарного зискороба і визискуваний пролетаріят і тим способом установити не диктатуру пролетаріята — тільки диктатуру людскости.

В коротких словах — кооперація бажає ось яких річей:

1. Мотив служби суспільству поставити на місце мотиву зиску;
2. унеможливити великі упривілеєні доходи з рент, відсотків і дивіденд;
3. зробити з кожного працівника;
4. зробити кожного посідачем;
5. підпирати ощадність і почуття відповідальности, що звязані з посіданням;
6. зробити людей сусідами, що працюють спільно для спільного добра;
7. привчити людей до завідування своїми власними заведеннями у власному інтересі;
8. завести взаємну поміч на місце конкуренції й ворожнечі;
9. повернути людству назад давно ним втрачену владу над постачанням засобів харчування і інших життєвих потреб.

Кооперація це є радикальний рух. Хто бажає задержання на далі нинішніх господарських і суспільних відносин, той нехай не приступає до кооперативного руху.

Коли якийсь рух стає старшим і закріпиться в собі самому, він схиляється до того, щоби стати консервативним. Однак ані старість ані успіхи, як зі всього видно, не відбирають кооперативному рухові його-радикального в самій основі характеру. Статистики, звітномлення управ і керівництв великих кооп. гуртівень та інших торговельних відділів

**) На европ. континенті в спож. кооп переважає засада неплатення ніяких відсотків від уділів. — Перекл.

нераз проявляють консервативний тон, коли рух поширюється. Одначе це консервативне забарвлення служить тільки як охоронне закрашення. Рух, котрий мусить удержувати тісні зношення з капіталістичною торгівлею, не може хитро-мудро нести червоної фани — в одній, а векся у другій руці. Директори великих краєвих гуртівень мають нахил промовляти, як уроджені підприємці. Може їх нераз зате мають за підпірачів системи зискоробства. Їхні завдання є своєрідні і важкі. Але які-б там не були зовнішні признаки, що їх проявляють заступники руху, що входять у блищі стики з капіталістичним світом, то через те не змінюється обставина, що членство тих кооператив здійснює мрію рочдельських ткачів — помалу і від самих основ вони перебудовують мотиви і методи виробництва.

На дівичому ґрунті, де рух ще малий і молодий, він знаходить найкращу опору між тими, що мають хоч далеко прочуття його радикального характеру. Кооперативи, основані людьми, які не бажали-б нарушити господарської структури нинішнього суспільства і котрі вважають кооперацію простим гуманітарним рухом або рухом для поліпшування, як здається, не мають успіху. Вони трапляють в порожнє або переминуються в капіталістичні інтереси. Вони не стають складовою частиною великого кооперативного руху.

В Сполучених Державах цього рода консервативні підприємства не мають щастя, їх переслідує якась дивовижна доля. Наперед можна предсказати невдачу, як тільки котрась така кооператива починає побоюватися радикалізму кооперації.

В Європі кооп. рух сьогодні займає дуже поважне становище. Він отверто заявляє про те, що стремить до повної зміни мотиву виробництва. Що це не ділає компромітуючо, це можна бачити в кожній країні. Цей стан річей представлено дуже добре у вступній промові пані Llewelyn Dawies на 54. конгресі Британського кооперативного Союзу у 1922 році, якого вона була предсідницею. Вона сказала:

„Ці обидві ідеї, демократичного управління виробництвом і усунення зискоробства, характеризують кооперацію як щось, що не є іншим від революції — такої що йде з самих основ. Такою життє-сильною, перевертаючою все горі коренем є зміна, що її робить кооперація в економічній будові суспільства. Ясно, що кооперація є чимсь значно більшим, як реформістичний рух. Ми не працюємо для дрібного латання дір, не для „примирення праці й капіталу“, не для „влиття кращого духа“ у старі форми виробництва. Ми кладемо підвалини під нову виробничу цивілізацію... Кооперація є напевно достаточо революційна для насильного революціонера і достаточо мирна для пацифістичного реформіста. Для ідеаліста вона має блеск майбутніх можливостей, тоді як одночасно практичний матеріяліст, коли візьме справу на розум, не може не бути вдоволений, якщо візьме під увагу те, що вже досягнено.

Здається, що кооперація зібрала практичні точки з різних релігійних і радикальних господарських наук і переробила їх у власне вчення.

(Пер. К. К.)

З ЖИТТЯ КООПЕРАЦІЇ.

Декілька заміток про торговельну і організаційну діяльність ПСК в Калуші за 1929 рік.

В Кооп. Республіці за два послідні роки були поміщені огляди діяльності кількох ПСК. Читаючи огляд роботи даного ПСК чи ОСК і роздумуючи про здобутки цієї роботи, мимохіть порівнюєш її з роботою та здобутками в твоєму осередкові, витягаючи із цього відповідні вказівки та напрямні для твоєї дальшої роботи. Важко дійти до подібних рефлексій на основі перегляду чи навіть студій загально-краєвого статистичного огляду. Проте не зроблю великого промаху, коли в отському начеркові подам декілька дат та завваг відносно роботи і її вислідів в кооперативній окрузі Калуша. Притім в моєму начеркові для порівняння я покористуюся деякими даними з начерку про діяльність ПСК в Стрию, що появився в 10 ч. Кооп. Респ. за 1930 р. До цього мене спонукало те, що згаданий огляд ПСК—Стрий є одним з найсвіжіших і що оба ПСК (Стрий і Калуш) межують з собою, терени їх діяльності є до себе дуже подібні, а вкінці оба ці ПСК творять один ревізійний район РСУК-а.

ПСК в Калуші оснований в 1924 р. і само-собою зрозуміло, що переходив він таку саму історію в своєму розвитку, що і другі ПСК значить: починав від малого, трудився, організував, добував і серед змагань дійшов за час своєї 6-літної роботи до стану, який саме цей начерк бажає зясувати.

Тереном діяльності ПСК—Калуш є цілий калуський повіт та 2/3 частини долинського повіту. В цій окрузі є 110 місцевостей з українським населенням, з яких кооперативно зорганізованих на 31. 12. 1929. було 81 місцевостей ц. р. 74%. Всіх чинних кооперативних одиниць було 95, а саме:

споживчих (міських)	5
господарсько-споживчих	77
кредитових	9
промислових	1
районових молочарень	3
Разом	95

До огляду беру лиш 71 госп.-споживчих кооп-в, бо прочі 4 зачали свою діяльність щойно з кінцем 1929 р., а 2 належали торговельно і організаційно до ПСК—Станиславів. Полишую на боці також кооперативи других видів, які з за свого характеру не стояли в торговельному звязку з ПСК. Беручи під розвагу цих 71 хліборобських кооператив, приходиться ствердити, що об'єднували вони в членах 9.078 укр. родин при загальному числі 21.063 укр. родин в дотичних місцевостях, що становить 43.1% скооперовання укр. населення. Стрийський район представляється під цим оглядом корисніше, бо там відсоток скооперовання укр. населення виносить 53.8% (на основі даних К. Р.). Як що перелічити повищі цифри на 1 кооперативу, то виходить, що в Калушині припадає по 128 скооперованих укр. родин на кожную місцевість при пересічній загальній скількості укр. родин

282, в Стрийщині натомиць по 94 скооперованих укр. родин при пересічній скількості укр. родин в кожній місцевості 177.

Кооперативи Калущини є по більшості новими кооперативами, що оснувалися по війні; їх творення започаткувалося з хвилею оснування ПСК з початком 1924 р. До оснування Союзу було їх в обговорюваній окрузі 22, а по оснуванні Союзу прибували вони так: 1924 р. — 17, в 1925 р. — 8, в 1926 р. — 14, в 1927 р. — 11, 1928 р. — 5, 1929 р. — 5, щоб досягнути з кінцем 1929 р. число 82 (мова виключно про споживчі та госп.-споживчі кооперативи). Всеж таки вони за цей короткий час свого існування вспіли матеріально уgruntуватися, бо майно 71 госп. спож. кооператив виносило з кінцем 1929 р.:

на уділах 67.556'88 зол.

на запасн. фондах 201.600'09 „

разом 269.156'97 зол., ц. то пересічно на 1 кооперативу по 3.790'94 зол. або 29'65 зол. на кожному скооперовану родину; в Стрийщині випадає на 1 кооперативу власного майна 2.302'13 зол. або 25'22 зол. на кожне скоопероване укр. господарство (обчислюємо на підставі даних К. Р.). Пересіч вплачених членами уділів виносить 951'50 зол. на 1 кооп., (в Стрийщині — 616'69 зол.).

Всеж таки це майно, хоч в пересічі не мале, не вистарчало кооперативам до переведення їхніх операцій і тому вони в немалій мірі були приневолені користуватися чужим капіталом, який досягнув висоту: 298.877'42 зол. Супроти цього власне майно відносилось до чужого як 1:1.11. Причиною надмірного задовження були лядові борги, які виражаються квотою: 164.481'63 зол., ц. є 61.11% власного майна або 26.6% білянсової суми супроти 24.9% загально-краєвої пересічі з 1928 р. (Гл. Укр. Кооперація 1928 стор. XVII).

Торги кооперативів досягнули квоту 1,717,848'53 зол., або по 24.195'05 зол. на одну кооперативу, яка то квота є вповні вдоволяюча, як взяти під розвагу загально-краєву пересіч з 1928 на 1 кооп. — 21'094 зол., яка мабуть і в 1929 р. не зміниться на краще супроти зменшеної здібності нашого села до закупна. Слід ствердити, що торги в селах низовинної частини Калущини не виказали тенденції до знижки, а навпаки, декуди збільшилися; натомиць в гірських селах сильно змаліли і даліше маліють, головню через це, що в наслідок припинення лісових робіт і браку зарібку населення мусить обмежуватися у видатках, а також тому, що і в мин. і в біж. році кинулося за зарібками на Подільщину, звідки привозить доволі збіжа, проте зменшує свої закупна споживчих товарів по кооперативах.

Крім цього кооперативи торгували в 1929 р. за с.-г. продукти 397.081'51 зол. (1853 скринь яєць і 1118 сот. збіжа), за тютюн — 191.774'42 зол. (21 трафік) та за молочні перетвори — 473.457'20 зол. (молочарські відділи при 12 кооп. крім РМС). Помічних погноїв перепродали відносно небагато, бо 23 вагони. Для вжитку членів мали 32 машин і більших приладів до сільск. господарства (трієри, молотілки, млинки). В посіданні власних домівок білянсової вартості 89.550 зол., а риночної: 175.000 зол. — було 21 кооператив.

На закупочній силі кооператив опирає Союз матеріальну сторону своєї діяльності. Для їх торговельної обслуги веде головний склад товарів в Калуші та 3 складниці: Рожнітів, Долина та Войнилів. Склад-

ницю у Войнилові урухомив у вересні 1929 р. З цієї причини, що свої склади з браку власної домівки мусить містити в чужих, тісних льокалях, розвинув свою торговельну діяльність настільки, наскільки йому дозволяє поємність цих льокалів. Проте обслуговує кооперативи виключно споживчими та галянтерійними товарами, мало присвячуючи уваги перепродажі с.-г. знаряддя. Крім цього веде збут яєць, обмежуючися натовісць зовсім у збуті збіжа та прочих с.-г. продуктів, рівнож з браку відповідного приміщення. Перепродаж помічних погноїв веде в повному обемі, тому що ця операція, спираючися на пряму посередництві при ціло-вагонових посилках для кооператив, не вимагає окремого льокалю.

Власне майно Союзу, як такого з кінцем 1929 року виносило 52.205'97 зол., а саме на уділах: 32.786'53 зол. і на запасному фонді: 19.419'44 золотих. Чужі оборотові фонди натовісць виносили квоту: 262.250'72 зол., в наслідок чого відношення власного майна до чужого було як 1:5'02. (Стрий 1:5'67). Маючи до розпорядимости названі фонди, власні і чужі, Союз обслуговував торговельно кооперативи в напрямках, як сказано вище, осягаючи в 1928/9 р. суму торгів 966.785'57 зол. (торги за помічні погної сюди нечислені) або по 80.565'46 зол. місячно та за с.-г. продукти (виключно яйця) 330.717'20 зол. або по 7'559'77 зол. місячно. Ці торги через скріплення кооп. льоальности кооператив в II півроці 1929 р. збільшилися в пересічі, бо осягнули квоту: 591.403'11 зол. за товари або по 98.567'52 зол. місячно та 215.261'88 зол. за яйця або по 35.876'96 зол. місячно.

Беручи під розвагу обслуговувані торговельно кооперативи, споживчі (5) та господарсько-споживчі (71) разом в числі 76, треба ствердити, що кожна з них закупувала місячно товарів за 1.296'94 зл. пересічно. Стрийщина під цим оглядом була дещо щасливіша, бо там на кожную кооперативу припадало в пересічі по 1448 зл. місячного закупа товарів (при міс. торгах: 215.751'38 зл. та 132 хліборобських кооп. і 17 мішаних). Щоб заспокоїти місячне запотребування кожною кооперативи в квоті 1.300 зл. — як сказано вгорі, Союз мусівби був розпоряджати приблизно такоюж квотою власного майна. Та воно ледви в половині могло задовольнити цю потребу, бо, розложивши його на кожную заінтересовану кооперативу, припадає всього по 686'92 зл. на одну в пересічі, а зокрема: уділів по 431'40 зл. та запасного фонду по 255'52 зл. Подібний стан видно також в Стрийщині, де при місячному запотребованні 1. кооперативи на 1.448 зл. Союз розпоряджає для кожною з них навіть менше, як половиною цієї квоти на власному майні, бо лиш 665'41 зл. (на уділах 340'45 зл. і на зап. фонді 324'96 зл.). І тут і там далеко ще до зреалізування дезідерату Ради РСУК-а, що Союз повинен розпоряджати бодай квотою у висоті три-тижневих закупів кооператив і то не на цілому власному майні, а лиш на самих вплачених уділах.

Не маючи відповідного вивінування, мусів ще Союз, як звичайно буває, йти коо-ам в поміч товарним кредитом, а в претенсіях на це мали вони не малі апетити. Та всеж такі ці кредити поступенно маліють. І так вони зійшли з квоти 50.574'98 зл. з кінцем діл. року 1927—28 через 44.993'26 зл. в 1928—9 р. на 41.211'77 зл. з кінцем 1929 р. (при 76 кооп.), хоч скількість членів, по основанні в цім періоді нових кооператив, ще збільшилася. Крім цього тяжив на членах ще

довг за помічні погної в квоті: 45.990·64 зл. Як взяти і товарів і погноєві довги разом, то виходить квота: 87.202·41 зл. або по 1.147·40 зл. на 1 кооп. пересічно. Під цим оглядом Стрийщина чується мабуть гірше, бо там при 255.098·01 зл. товарних і погн. довжників (без ляд. довгів 3-х складниць: 36.460·19 зл.) на день 31.XII. 1929. і при 149 кооперативах випадало по 1.712·07 зл. довгу на кожен кооперативу пересічно. Якби воно там не було, краще чи гірше, то всеж таки фактом є, що товарні довги підкошують розмах Союзу, проте дирекція уживає всіляких мір до їх зредукування, що по часті — як згадано — їй вдалося. Всякому здорово думуючому здавалосяби що кооперативи з хвилею, як почули натиск з боку Союзу в напрямі обмежування їхнього кредиту за товари, поведуть роботу і зі свого боку за обмеженням лядових боргів у себе. Та тут закріплюється протилежне явище. Майже без відгомону пройшли і заклики РСУК-а та особисті впливи при орг. інстр. поїздках, як рівнож ухвали анкет і зборів. Із загальної квоти: 117.875·86 зл. в 1928 р. дійшли лядові борги до квоти: 164·481.63 зл. з кінцем 1929 р. Хоч були многі випадки, де кооперативи взялися енергійно до обмежування і стягання ляд. боргів, навіть є 2 кооперативи, що не знають, що таке ляд. борг (так само не мають і вірителів), то всеж таки в більшості кооператив, головню в гірських околицях, ці борги доходили до зовсім поважних квот, нерідко і вдвоє перевищуючи власне майно, а вчетверо і вп'ятеро запас товарів. Зворот в настроях і в розгоні до боргування помічається дотепер в біж. році, як вже доскулив тягар господарської скрути; низові кооператори самі із себе приходять до переконання, навіть в найбільш дотепер під цим оглядом розгнужаних кооперативах, що далі на цьому коникові їхати годі, та беруться до направи діла, хоч тепер приходиться їм важко це виконати. Та всеж таки помітна тенденція до зміни на краще і є надія, що калуський Союз налагодить небаром справу товарних довгів і у себе і по кооперативах в позитивному напрямі, а тим самим поведе куди кращими шляхами торговельну та організаційну роботу.

Щоб закінчити завваги про торговельну діяльність Союзу та зв'язані з нею товарні довги в Союзі і по кооперативах, згадаю ще, що з важніших товарів Союз перепродав в 1929 р. такі кількості (у вагонах): муки — 48, круп — 4, рижу — 7, товщів — 3, цукру — $8\frac{1}{2}$. мила — $1\frac{1}{2}$, мармеляди — $\frac{1}{4}$, цвяхів — $1\frac{1}{2}$, мішанок кави — 1, цукорків — $\frac{3}{4}$, шварцу — 4, нафти — $9\frac{1}{2}$, (в двох складницях нафти не провадив через брак приміщення) та пасти до обуви 5.987 туз. (з цього Елегант 3.522 туз.) і паперців 2.273 п. (з цього Калини 939 п.), вкінці яєць перепродав (!) — на жаль! (експортувати не мав відваги, а зорганізованню експорту цього продукту через Ц. С. прим. чомусь не вдається) — 2.136 скринь, ц. є. $19\frac{1}{2}$ вагона.

Слід-би ще спинитися на одній справі, а саме на коштах завідування Союзу. В II півроці 1929 р. вони виносили 37.753·31 зл., ц. є. 4.68% торгів за тов. і с.-г. прод. (Стрий 6.30%). Із цієї квоти 60.70% творили платні службовиків, яких було 19 (з магаз. роб. включно). Як брати під розвагу 76 дійсно обслуговуваних торговельно кооператив, то видно, що на 1 службовика випадало по 4 кооперативи, а по 5.135·13 зл. міс. торгу товарами та 1.361·94 зл. торгу яйцями.

Подібне відношення є мабуть і по других Союзах, от хочби взяти під розвагу Стрийщину, де при 149 кооп. і 40 службовиках та місячних торгах 215.751.38 зл. випадає на 1 службовика також 4 кооперативи та 5.268.74 зл. міс. торгу. Для постороннього чоловіка таке відношення в торг. гуртівнях, як ними є Союзи, мусить бути що найменше гідне застанови і довести його до переконання, що в Союзах або службовиків лихо оплачують або товари за дорого розцінюють, щоб вийти на лад (мабуть одно і друге). Та апарату службовиків ніяк зменшити не можна, от хочби в Калушині при 4 товарових складах, хоч цей сам апарат дуже добре мігби обслужити кооперативи при збільшенні їх скількості чи при збільшених торг. оборотах з ними; висновок мусить бути такий, що треба село передовсім під господарсько-економічним оглядом, а відтак в торговельній ділянці так сильно організувати, щоб досягнути максимум торговельних оборотів і по низових кооперативах і по Союзах, а тоді видатки, звязані з удержанням персоналу, в своєму відношенні до торгів приближаться до виносливої норми.

Не дається заперечити, що в Калушині не мало зроблено заходів в повищому напрямі, ц. є. в цілі госп.-екон. скріплення села, і то з добрими вислідами. Саме за впливом Союзу село заінтересувалося способами новітньої господарки с.-г. машинами, помічними погноями, а головню кредитовими кооперативами, яких число в 1929 р. та в 1930 р. поступенно зростає (тепер є їх 12). Горячим бажанням Союзу в парі з твердою постановою праці і непохитною вірою в успіх є вести дальше роботу та поставити свій район (Калущину і Долинщину) на висоті господарсько і кооперативно організованого району, організованого після вимог хвилі та потреб народу, що йому напевно вдасться в скорому довершити, судячи по дотеперішній роботі і її осягах.

Іван Ступницький.

Зменшення інтенсивності в кооперативному навчанні Минаюча власне зима пройшла без належної інтенсивності в ділі кооп. навчання. До половини лютого зголошено РСУК всього 3 кооперативні курси, а саме:

Самбір ОСК (1½ місячний курс вишколу книговодців);

Бучач ПСК (3-тижневий курс дошколу книговодців)

Броди ОСК (4-тижневий курс вишколу книговодців і крамарів).

До цього треба додати (заочний) курс кооп. книговодства, що веде цієї зими РСУК., і 4-місячний молочарський курс у Стрию.

Так як рік 1929—1930 був найбагатшим з усіх попередніх на число відбух курсів, так 1930/31 рік приніс наглий спад навчально-пропагандистичної роботи в краю. Це дуже невтішне явище, яке лиш частинно можна опрацювати відомими подіями з осені м.р. Час уже було очунятися і наново взя-

ти в руки плуга масової кооперативної освіти!

Додатнім проявом поступу є те, що всі ті курси, які ведуться, носять характер спеціальних, отже інтесивних курсів; практикованні до зїзду кооп. організаторів (в листопаді 1929) екстенсивний „загально-кооперативний“ курс сходить з овиду.

Листа втрат. Господарська криза відбилася дуже болючо на західно-українській кооперації. Зменшилися торги (головню по гірських районах) — але це ще не булоб таке грізне, як-би не те, що в звязку з фінансовими затрудненнями набрали особливої гостроти многі внутрішні, досі скриті недомагання, які й привели ряд Союзів до упадку. Скривати це перед загалом, булоби не тільки негромадською, але прямо шкідливою річчю. Крім давно упавших ПСК в Яворові, Богородчанах і Долині, ліквідації підлягли в останніх часах: ПСК

Галич, Тлусте, Косів, з них перші два в наслідок неправильностей, третій головню через політичні тертя внутрі, а крім того тому, що взагалі цей Союз не мав природнього району і вистарчаючої підбудови (всього понад 2 десятки купуючих в Союзі кооператив). Крім

названих Союзів є ще цілий ряд других, які борються з великими труднощами. З тривогою вижидаємо, що принесуть найблищі місяці. — Може хоч цей досвід примусить нас піддати ревізії наші методи кооперативного будівництва і взагалі роботи.

ГОСПОДАРСЬКА ХРОНІКА.

Причиною кризи — зменшення спожиття. На це твердження маємо свіжі цифрові докази, цим разом що до кризи в залізно-гутному промислі. „Газета Гандльова“ з 30. III. 1931. приносить в передовій такі цифри:

„Положення гутного промислу катастрофічне. Не тільки зменшився в р. 1930 вивіз заліза за границі (962.320 тон в 1929 р. і 904.188 тон в 1930 р.), але катастрофічно паде вивіз на краєвий ринок. Ця висилка впала з 710.706 тон в 1929 р. на 472.068 т. в 1930 р. Цей спадок буде ще вимовніший, коли порівняти цифри за грудень в останніх 3 роках. Отже стверджуємо, що ця висилка упала з 75.377 тон в грудні 1928 р. 43.096 т. в грудні 1929 р. і 26.820 т. в грудні 1930 р. Отже в грудні 1930 р. виносила мало що більше як 1/3 тоїж висилки в грудні 1928 р.“

Пожемо, а очевидно незадовго поваяляться подібні цифрові зіставлення і для інших основних галузів виробництва. Криза не прийшла від надміру дібр, тільки від безприкладного зuboжіння населення, яке примушене до крайности обмежувати свої потреби.

Правдивий розмір „ножиць“. Про правдивий розмір ножиць можна мати уяву аж тоді, коли протиставляється *детайлічні* ціни промислових виробів тим цінам, які одержує кожний хлібороб-продуцент за свої продукти. Не є правильним рівняти з собою прим. гуртові ціни промислових і такіж гуртові ціни сільсько-господарських виробів. (Таку помилку робить прим. др. Г. Стецюк, пишучи про ножиці в „Новім Часі“ у статті п. з. „Аграрна революція“). Бо для хлібороба має значіння не те, по чому йдуть промислові вироби в гурті, тільки те, по чому він мусить за них платити, отже деталічні ціни. Також ціни, які він одержує за свій продукт безпосередньо, є далеко не ті від цін, що є за цей продукт в гуртовій торгівлі.

Коли з цієї точки погляду придивимося нинішнім цінам в Польщі, то з

обчислень Гол. Статис. Уряду (Wiadomości statystyczne 20. III. 1931) виходить, що коли за підставу рахунку взяти рік 1927, то від того часу:

індекс дет. цін промисл. виробів піднявся на 111 (рік 1927 = 100), а

індекс цін, плачених с. г. продуцентів, упав до 46.

Виходять жахливі ножиці: цілих 65 пунктів розп'яття (111—46=65). Це є властивий їх розмір.

„Уряд закінчив акцію знижування цін“. Так звучить урядовий комунікат. Започаткована урядом в січні акція „добровільного, без натиску з гори“ знижування цін, закінчена в половині березня. Уряд уважає, що виконав своє завдання. Як-ж результати цієї, „по доброму“ переведеної акції обнижки цін? Вони зібрані в офіц. виданні „Польска Господарча“ ч. 13. з 28. березня. Там читаємо, що знижено *гуртові ціни*:

Вугля на 3—5%, заліза 3%, нафтових продуктів на 3—3,5%, помічних погноїв на 14—23%, потасова сіль (якої ціну в останніх роках вишрубовано до неможливої висоти) остала без змін, так само їдома сіль, тютюн і т. д. Цемент 7—12%, текстилі і конфекція 6—20%, аптичні артикули (дрогги) 11—30%, перфумерії - косметика 8—25%, папір 5%, целюльоза (деревна паперова маса) 15%, споживчі артикули 12—37%, посуда 6%.

Сам урядовий комунікат зазначає, що знижка ця наступила при закупках з першого джерела, значить з фабрики. Та яка з того втіха суспільству, коли воно її не відчуває досі в деталічних цінах? Уряд однак заявляє, що акцію свою вважає покінченою, та що далі про знижку цін має подбати саме громадянство.

В повищому списку ми не бачимо таких важних річей як: цукор, дерево, шкіра, готова обува, залізні вироби с. госп. машини, інші машини та апарати, цегла та інші будівельні матеріали; далі не чути про знижку залізничних

фрахтів і білетів, згаданої вище соли і потасівки та інших товарів. Зате останні дні принесли відомості про нові картелі, монтвані знову при допомозі уряду, і рівночасно читаємо що ці ж самі картелі засновуються головно для побороювання „нездорової (sic!) конкуренції“ між підприємствами — отже головно для того, щоби не допустити до знижування ціні Ми ж не діти і вміємо читати друковане.

Так: відновлено і то на основах ту-гішої консолідації і дисципліни загально-польський *картель копалень вугля*. („Ogólno-polska konwencja węglowa“). А „Газета Гандльова“ і навіть „Польска Господарча“ цинічно признають, що метою картелю є головно „zarobianie niezdrowej konkurencji (!)“ та що конвенцію вдалося створити головно дякуючи вмішанню уряду (П. Г. ст. 407). — Майже одночасно відновлено згл. продовжено на дальших 2 роки картель другої підставової галузі важкого промислу — залізного. „Газета Гандльова“ № 73 між стрічками зраджує, про що йшла річ: деякі фірми не бажали відновлення картелю (синдикату), а це для того, щоби мали право знизити ціни і тим оживити свій збут! На думку Г. Г. „вихід такий був би рівнозначний зі самовбийством!“ Так розуміє завдання промислу одинокий в Польщі економічний щоденник!

Так виглядає „акція зниження цін“ не в світлі заяв і деклярацій, тільки в освітленні фактів.

Так будуть вести „боротьбу з кризою“ аж доти, поки зайдуть в ситуацію, з якої вже може не бути виходу.

Рух цін. Ціни зернових плодів в останньому часі в гурті на загаль легко

звиськують, звіринних падають, промислових стоять без змін. „Wiadomości statystyczne“ подають такі числа (Варшава):

	16—21	16—21
	II.	III.
Пшениця 100 кг	24,46	27,50
Жито 100 „	18,13	22,10
Віл живої в. 1 кг	0,85	0,87
Свиня „ 1 „	1,37	1,28
Залізо торгов. 1 тона	350,00	350,00
Вовна меріно 1 кг	10,96	10,96
Шевіот (сукно) 1 м.	18,92	18,92
Мадаполям (полотно) 1 м	1,77	1,77

Детайлічні ціни у Варшаві:

Житній хліб 1 кг.	0,40	0,43
Солонина 1 кг.	2,02	1,87
Ячм. каша 1 „	0,42	0,47
Молоко 1 л.	0,42	0,42

Ціни на міжнар. ринках (в долярах):

	Пшениця	
	9—15.III.	16—22.III.
Берлін	6'98	6'78
Прага	4'38½	4'50
Чікаго	2'90	2'91
Буенос Айрес	2'20½	2'05
Ліверпуль	2'61	2'59
Відень	3'12	3'13
Гамбург	3'03	2'95½
Варшава	3'07½	3'09
Львів	2'77	2'67

	Жито	
	9—15.III.	16—22.III.
Берлін	4'33	4'33
Прага	3'17	3'38
Чікаго	1'53	1'54
Відень	2'86	2'82
Варшава	2'27	2'48
Львів	1'96	1'98

Порівняння роздрібних цін харчів в різних містах Європи (ціни в зл.).

	Варшава I. 1931	Берлін I. 1931	Прага I. 1931	Відень I. 1931	Париж I. 1931	Рим XI. 1930
Хліб житн.	0'42	0'77	0'53	0'69	—	—
„ пшен.	0'81	—	0'55	—	0'84	0'86
Мука	0'67	1'20	0'69	0'68	1'33	1'10
Риж	1'40	1'37	1'32	0'90	2'09	1'10
Картоплі	0'14	0'15	0'14	0'20	—	0'37
Молоко 1 літр. . . .	0'39	0'61	0'58	0'61	0'63	0'65
Яйця штука	0'20	0'32	0'29	0'27	0'49	0'33
Масло	5'44	6'86	6'61	7'03	9'43	7'35
Мясо вол.	2'34	4'70	3'96	4'52	5'59	5'83
„ свин.	2'16	3'88	4'23	4'77	—	5'60
Солонина	1'89	4'85	—	3'51	6'28	3'73
Цукор	1'64	—	1'67	1'41	1'40	2'91
Кава	9'35	—	12'16	10'04	8'38	10'96
Чай	27'00	—	—	25'11	26'19	—

Як упали ціни сільських продуктів від 1927 року на світових і польських ринках.

	Ціни за 100 кг. в зол.		Ціни в грудні 1930 проти цін 1927/28 = 100
	1927/28	Груд. 1930	
Пшениця			
Варшава	53·71	27·62	51·4
Берлін	52·87	52·61	59·5
Нью-Йорк	49·91	29·70	59·6
Ліверпуль	51·94	25·74	49·6
Жито			
Варшава	43·82	19·18	43·8
Берлін	53·01	32·97	62·2
Нью-Йорк	43·71	16·14	36·9
Рогата худоба			
Познань	137·31	95·60	69·6
Відень	150·14	135·55	90·3
Прага	145·47	138·22	95·0
Берлін	161·83	149·16	92·2
Безроги			
Познань	198·08	128·25	64·7
Відень	252·67	198·81	79·1
Прага	247·19	200·16	81·0
Берлін	254·31	259·08	101·9
Масло			
Польща	629—	555—	88·2
Німеччина	751—	568—	75·6
Франція	636—	590—	92·8
Англія	773—	593—	76·7
Чехословаччина	619—	568—	91·8

Чи забагато продукується збіжа — чи люде замало зїдають хліба? Це основне питання, поставлене нами перед роком, стає тепер центральним пунктом нарад міжнародної збіжевої конференції. Зазначив це у своїй інавгураційній промові представник італійського уряду Муссоліні. Цікаво, що він вважав потрібним відразу зазначити і свій погляд на цю справу. Він говорив:

„Документи, приготовлені Міжнародним Аграрним Інститутом, які панове прослідите, вказують, що стверджений останніми літами зріст продукції збіжа повинен бути спожитий у зв'язку з нормальним приростом людности в цілому світі.

Це значить отже, що ритм спожиття підляг ослабленню. Цей факт існує“. Далі Муссоліні ставить твердження — на наш погляд це вимагаюче основної перевірки — що зменшення спожиття сталося в наслідок збільшеного споживання вище-вартісних харчевих продуктів.

З перебігу цієї цікавої конференції подамо в свій час звіт. В кон-

ференції бере участь теж делегат ССРСР, який між іншим заявив, що ССРСР ще не дійшов до стану навіть своєї довоєнної продукції збіжа, отже не має підстав ще цю продукцію зменшувати; ССРСР також нібито не веде демпінгу.

Радянський збіжевий „демпінг“.

Як тільки перед роком рознеслися панічні вісті про буцімто величезні кількості зерна і то казочно дешевого, які мав на світовий ринок кинути радянський Внeshторг, ми поставилися доволі холодно до них, знаючи, які є скупі експортні можливості Рад. Союзу, особливо по катастрофічним недороді на Україні 1928 р., а відтак в часі переведення „колективізації“. Ті самі думки ми висказали трохи згодом, подаючи блищій інформації про радянський демпінг. Тепер ці твердження знаходять підкріплення у офіційних зіставленнях про радянський збіжевий експорт. Подає їх „Польська Господарча“ в ч. 12. Ось вони. З території нин. Рад. Союзу вивезено:

1909—1913 р.	12·1мл. тон
1925/1926 „	2·1 „ „

1926/1927 р.	2'6 міл. тон
1927/1928 "	0'3 " "
1928/1929 "	0'1 " "
1929/1930 "	1'2 " "

(Цифри за господарські роки радянського числення, сягають по кінець вересня 1930 р.). Вони стверджують, що експорт останнього госп. року з нинішнього ССРСР не доходить навіть до $\frac{1}{10}$ довоєнного, ба не дав навіть половини 1926/27 року. Правда — те, що вивезено, продавано за безцін. В Гамбурзі і Роттердамі оферували за 100 кг. (р. 1929/30) по таких цінах (в гол. гульденах)*:

	нерадянські продавці	радянський продавець
жито	4'80—5'05	3'85
пшениця	8'30—	6'50
ячмінь	4'30—	3'90

І це власне робило ту паніку, очевидно однак лиш так довго, поки було що продавати. „Радянський Сфінкс“ — виявив себе звичайним desperatom, що продає за всяку ціну, раз тому, що за безцін набуває товар, друге тому, що хоче продати за всяку ціну — бо мусить мати гроші.

*) За Е. Храпливим (Діло 29.III.31)

З ПРЕСИ І ЖИТТЯ.

Про кризу в зах.-укр. кооперації

В ряді голосів преси про кризу в споживчо-господарській кооперації звертає на себе увагу цикл статей невідомого автора, поміщений в „Новий Зорі“ (чч. 13, 15, 16, 17). Короткий зміст статей такий: 1. Кредитова кооперація. Описавши доволі широко довоєнний розвиток цієї ділянки кооперації та післявоєнний упадок, а відтак відродження, автор не хоче бачити правдивих причин тих явищ; спеціально не пояснює факту, що кредитові кооперативи ростуть в останніх роках знову, mimo того, що держава ніяких грошей не дає (тоді як він вважає брак державних капіталів головною причиною упадку кредитової кооперації). Не бачучи відбуваючогося відродження кредитової кооперації (особливо райфайзенів), автор радить воскресити її зовсім некооперативним способом — творенням „церковних кооперативів“. Не подає однак bliще, як малаб виглядати статутарна структура такої „кооперативи“, коли в ній мавби бути, як він проєктує, головою обов'язково священик, і щоби тоді мусіло статися з засадою демократії в кооперації, від-

теперішній господарський лад тріщить... Теперішній господарський лад паде. По ній мусить прийти світ проповідуваний нами, кооператорами. Що правильно кажемо про упадок капіталізму, пригляньтесь отсим числам. Вони показують, кілько фирм збанкрутувало в поодиноких роках в різних державах світу і як цей розвал росте.

	1927	1928	1929	1930
Сп. Держ. п.Ам.	22.784	23.844	22.908	26.000
Італія	11.323	12.348	12.912	15.000
Німеччина	5.600	6.980	9.842	12.000
Франція	8.268	8.200	8.712	9.000
Англія	7.500	7.632	7.368	8.000
Чехія	2.928	2.664	3.516	5.000
Голяндія	3.552	3.156	2.784	3.000
Мадярщина	1.092	1.584	2.232	2.500
Польща	204	288	516	900
Швайцарія	934	804	828	850
Фінляндія	348	288	516	800
Австрія	625	588	576	700

Разом 66.152 69.376 72.720 82.750

Отсе вислід гонення за зисками, визиску працюючих, високих охоронних мит і небачення потреб широких народніх мас. Кооперація йде до того, щоби знести отсі несправедливі господарські болячки. — (Числа з „Поль. Господ.“). Г. К. Ч.

сутність якої просто заперечує існування ній кооперації, яко такої. Свій проєкт автор опирає на тій надії, що коли головою буде священик, тоді до каси попливуть широким руслом ощадности а також церковні гроші.

2. Споживча кооперація. Автор обіймає цією назвою всі наші кооп. склепи (сільські й міські). Тут автор зясовує доволі широко історію Народної Торговлі, доводячи її однак лише до 1924 р. В історії та організації Н. Т. бачить лише позитивні явища, не добачуючи навіть тих хиб, про які вже писали навіть історики Н. Т. Далі переходить до „Центросоюза“ і низових кооперативів; і це мабуть найцікавіша частина циклу. Автор є погляду, що споживча кооперація переживає небезпечну кризу; що ситуація поважна, що цілій споживчій кооперації грозить провал. Шукаючи причин, автор критикує взагалі заснування Ц. С., обвинувачуючи його лише в дорожжіванні товарів. Зрештою даємо слово йому самому:

„Центросоюз“ покликала до життя окрема комісія, в склад котрої входили: Юл. Павликовський, голова, Юл.

Шепарович, О. Луцький, І. Мартюк і Ф. Свістель. Ця комісія працювала при Р. С. У. К. і мала за ціль розроблення організаційних плянів для нашої кооперації взагалі. Статут „Центросоюзу“ 30. червня 1924. р. зареєстровано у львівському окружному суді. Перші загальні збори відбулися 19. липня 1924. р. Від того дня датується діяльність тої централі. Засновання „Центросоюзу“ було не дуже щасливим виходом. Воно мабуть нічим не причинилося до скріплення нашого кооперативного руху взагалі, а споживчого зокрема. Провід в цій централі обняли молоді і недосвідчені люди, котрі не мали за собою ні життєвого досвіду, ні торговельного, ні кооперативного. Вони зразу захопилися місією творення повітових союзів та їх складниць, зібрали уділи та вкладки і приступили до розбудови своєї централі. Тому, що не було відповідної готівки, пішли в рух векслі. Сума їх постійно росте, ростуть також і їх протести. „Центросоюз“ без труднощів живив векслі повітових союзів і в наслідок того мусів їх викупити дотепер на суму понад 500.000 зол. — а всіх взагалі є до викупу понад 1.300.000 зол., як про це алярмує обіжник Р. С. У. К. з дня 20. грудня 1930 р. за ч. 21.338/30. Не дивниця, що в наслідок такої господарки падають повітові союзи один по другім (Богородчани, Яворів, Долина, Косів). Упадок повітових осередків потягне за собою упадок низових кооператив і над цією справою відповідальні діячі повинні добре призадуматися, щоб знайти якийсь певний вихід і оминати катастрофи.

Останнє десятиліття нашого кооперативного руху показало, що мильна була та організаційна система, яку для споживчої кооперації виробив Р. С. У. К. Мильна вона тим, що натворила багато окружних, районних і повітових осередків, витворила нову касту кооперативної бюрократії, котра тільки обтяжує фонди кооперації і майже не причинюється до її розвитку, до поширення кооперативних ідей. На кошті завідування ця кооперативна бюрократія в 1928 р. видала 5.444.345 зол. З того на саму платню управи і службовиків припадає майже половина, бо 46,8% всіх коштів (в кооперації цілої Польщі за 1927 рік 53,5%). Кошти завідування за останній рік зросли на 1.235.741 зол.)*

*) Українська кооперація під Польщею в р. 1928 Стор. XIII. Львів, 1929 р.

Таким чином кошти завідування зростають скорше ніж самі кооперативи. Приріст кооператив у тім часі виносив 18,7%, а кошти завідування в тім часі зросли на 29,4%. Самі кошти завідування в перечисленні на 1 кооперативу зростають скорше, ніж торги. Приміром торги в госп. споживчих кооперативах зросли на 5,7%, а кошти завідування на 7,6%.*) До коштів завідування вчислюється також податки, що становлять 10,0%. Решта йде на платню директорам, службовикам і т. п. Пр. сам „Центросоюз“ в 1928 р. „сконсумував“ 192.451,16 зол., з чого 108.101,04 зол. припадає на платню дирекції, службовиків, решта на канцеляріне улагодження і т. п. Це сума, якою можна б санувати господарку кількох Повітових Союзів, тих невадатних дітей ще більше невадного „Центросоюзу“. Тому треба в основі змінити організаційну систему нашої кооперації та її господарку“.

Далі автор пропонує зліквідувати всі Повіт. Союзи і Ц. С., а постачання товарів доручити складам Нар. Торговлі.

Як бачимо, автор хоч напевно має багато рації що до коштовности апарату Ц. С. і Повіт. Союзів, (що й ми стверджували на підставі одних лише відсотків товарового обтяження по наших гуртівнях 2-го і 3-го ступня, які є за високі), то всетаки не хоче бачити тої великої організаційної роботи, яку виконали і виконують далі Повіт. Союзи. Коли торговельно-товарову службу села з боку Ц. С. і Повіт. Союзів можна було завсігди і не без підстави критикувати, то головна заслуга (вже не Ц. С., а Повіт. Союзів) це була і є — опіка, організаційна допомога сільським кооперативам. Цієї роботи не виконала б Н. Т., бо хоч автор і твердить, що Н. Т. посідає не лиш добрий купецький персонал, але й відповідний і вистарчаючий організаторський апарат, то це очевидна неінформованість.

Під кінець своїх статей автор вимагає надання кооперативам католицько-конфесійного напрямку і характеру, що розходиться з прийнятою Заг. Збором РСУК засадою віроісповідної неутральності.

*) Тамже.

3 ЖИТТЯ СЛУЖБОВИКІВ УКР. СУСП. УСТАНОВ.

Нам надіслано для поміщення слідує резолюції загального збору співробітників українських суспільних установ:

Резолюції ухвалені Загальним Збором Союзу Українських Приватних Службовиків „Супруга“ у Львові, дня 22. березня 1931. року.

1. Стверджуємо, що за останній рік зайшли події, котрі поважно загрожують матеріальному і соціальному положенню службовицтва. Світ капіталістичних підприємств намагається перекинути всі лихі наслідки важкої господарської кризи на підчинений собі світ праці, втім числі на службовицький стан. Скорочування заріbkів, а навіть цілковите звільнення з праці це є ті одинокі методи, якими світ підприємців хоче санувати свою господарку, захитану головню через надмірні зиски власників, через величезні платні і тантєми директорів та надзірних рад і через їх нераціональну господарку.

Загальний Збір констатує, що кошти прожиття, себто детальні ціни в Польщі або зовсім не впади або так незначно, що в результаті, при високих цінах помешкань, одягу і т. д., видатки на прожиття службовика зменшилися найбільше на кілька процентів, що ще не дає підстави до загального зменшення платень.

2. Загальний Збір звертає увагу всього українського суспільства на те, що система невідповідної господарки по українських суспільних установах, якої лихі наслідки проявилися в часі лютої кризи, привела цілий ряд також цих установ до ліквідації, а многи є нею загрожени.

Загальний Збір констатує факт, що українське службовицтво ніколи не було допущене до співучасті у завідуванні цими установами — хочби навіть з дорадчим голосом, як це водиться в кооперативному світі — і тому всю відповідальність за наслідки такої системи поносять самі проводи згаданих установ.

3. Загальний Збір стверджує однак, що поки що наслідки злої господарки по многих українських суспільних установах падають якраз на тих, що найменше втім завинили — на персонал установ (редукції персоналу, зменшення платень і т. д.). Протестуючи перед цілим українським громадянством проти такої ненормальності, Загальний Збір іменем всього українського приватного службовицтва заявляє, що український службовець готов на

найдалі йдучі жертви в цілі рятуння загрожених суспільних інституцій — але лише під такими умовами: 1) коли будуть направлені засадничі хиби в організації і управлінні установ, 2) коли будуть допущені до співучасті в завідуванні всіми суспільними установами виборні представництва персоналу тих установ, хочби покищо з дорадчим голосом і 3) коли умови праці персоналу й винагороди за неї по всіх установах будуть правильною дво-сторонніми актами збірних умов про працю.

4. Загальний Збір заявляє проти появляючихся спроб вкорочування інших, службовиками здобутих прав, як одноразове урядкування, винагорода за надобовязкові години, проти продовження годин праці, необоснованого підвищування і т. п.

5. Загальний Збір закликає все українське приватне службовицтво до як найтіснішого об'єднання кругом своєї професійної організації та занеання будь-яких льокально-партикулярних стремлень, бо лише залізна сконсолідованість дасть службовикам змогу обстоювати свої суспільні позиції при тих умовах, які вище з'ясовано.

6) Загальний Збір стверджує, що скасування самоврядування по установах суспільного забезпечення (Каси Хорих, Пенсійні Інститути) довело ці установи до безконтрольної господарки і зовсім не зменшило дефіцитів Кас, які тепер хочуть направляти коштом обезпеченців.

Протестуючи проти проєктів перекинення коштів лікування на обезпеченців, що мусіло б звести до повної ілюзорності і так нині незначні, а іноді зовсім нереальні свідчення Кас Хорих, Загальний Збір одночасно домагається привернення демократичного самоврядування по Касах Хорих; визнає шкідливими для службовицтва постанови декрету з дня 30.XI-1930. р. ч. 64 дн. зак. про установи суспільного забезпечення, якими фактично легалізується законодавство дорогою стан комісаро-державія, поширюючи його вже й на Пенсійні Інститути та інші установи соціального опікування.

Рівночасно Загальний Збір домагається привернення назад приватних установ пенсійного забезпечення втім числі Українського Пенсійного Інституту, поки-ж це не станеться, домагається допущення українських обезпеченців до участі в управлінні Львівським З.У.П.У.